













# Piano Export Sud – Campania OBIETTIVO GDO

## Come diventare fornitori della Grande Distribuzione Europea

## Seminario e incontri b2b

## Napoli 1 luglio 2016

Obiettivo del Seminario è fornire strumenti specifici alle aziende campane del settore agroalimentare e prepararle ad intraprendere nuove opportunità di business con i più importanti gruppi di acquisto internazionali.

Il Seminario è organizzato con il supporto tecnico di Wabel, società francese specializzata nella ricerca fornitori e gestione dei rapporti con le più importanti catene della GDO.

## Programma della mattinata di formazione:

- Panoramica del mercato private label in Europa: Retail & foodservice
  - Chi sono i principali players in Europa?
  - Figure chiave
  - Categorie di prodotto e trend
  - Requisiti richiesti
  - Trend di diverse categorie del settore agroalimentare per Paese
- Presentazione dei principali operatori della GDO francese e internazionale

Verranno esaminate le strutture organizzative, i requisiti di prodotto e le specifiche logistiche.

- Carrefour G4, FR
- o Intermarché, FR
- Casino, FR
- o E. Leclerc, FR
- Auchan, FR
- Metro, Cash & Carry, FR
- BIDVEST, Foodservice, BE
- Sodexo, Foodservice, UK
- Kaufland, Retail, DE

Camera di Commercio di Napoli Via S. Aspreno, 2 Napoli

Quando:

1 luglio 2016 Dalle ore 9.00 alle ore 18.00

Scadenza adesioni: 25 giugno 2016

Previa compilazione della scheda di adesione al link

www.ice.gov.it/export\_sud/export\_sud.htm

Partecipazione gratuita

- Come presentare l'azienda ai nuovi potenziali clienti?
  - Breve presentazione di 2 minuti (pitch)
  - Gli argomenti principali da affrontare durante l'incontro di 30 minuti con i principali gruppi d'acquisto (pitch, prodotti, capacità, certificazioni, clienti e organizzazione logistica)
  - Quali sono le informazioni indispensabili prima di un incontro con i gruppi d'acquisto? (posizionamento di prezzo dei brands)
- Follow-up dei meetings con i gruppi di acquisto
  - Sistemi di CRM
  - Gare o ordini diretti
  - Ottenere feedbacks dai gruppi di acquisto

## Articolazione del Seminario e incontri b2b

Il Seminario, che avrà luogo il **1 luglio p.v.** presso la sede della Camera di Commercio di Napoli in via S. Aspreno 2, si articolerà in due momenti:

### Mattina - Plenaria

ore 9.00 – 13.30 Seminario formativo

ore 13.30 – 14.30 Light lunch

Pomeriggio - Incontri b2b

ore 14.30 – 18.00 Incontri con gli esperti della società Wabel, riservati a un massimo di 18 aziende, in base all'ordine cronologico di

arrivo delle richieste.

N.B.: **Per poter accedere agli incontri pomeridiani**, è necessario possedere i seguenti requisiti (necessari per poter essere selezionati quali potenziali fornitori):

- FATTURATO AZIENDALE ANNUO MINIMO DI €2,5 MILIONI
- ESPERIENZA DI VENDITA ALL'ESTERO
- POSSESSO DELLA CERTIFICAZIONE IFS

# Modalità di partecipazione

La partecipazione all'iniziativa è gratuita.

Gli interessati dovranno compilare in ogni sua parte la scheda di adesione scaricabile al link <a href="https://www.ice.gov.it/export\_sud/export\_sud.htm">www.ice.gov.it/export\_sud/export\_sud.htm</a>

entro e non oltre il 25 giugno 2016.

#### Contatti:

Le informazioni relative al Seminario potranno essere richieste a:

ICE-Agenzia
Ufficio Servizi Formativi

Via Liszt, 21 - 00144 Roma

tel. 06.5992.6070 / 9257

e-mail: <a href="mailto:formazione.pianosud@ice.it">formazione.pianosud@ice.it</a>

• Camera di Commercio di Napoli Via S. Aspreno, 2

tel. 081 284217

e-mail: r.dente@eurosportello.na.camcom.it

Il Piano Export per le Regioni della Convergenza, che rientra nelle misure previste dal Piano Azione Coesione, mira a favorire l'internazionalizzazione delle PMI e la promozione dell'immagine del prodotto italiano nel mondo. L'ICE – Agenzia provvede autonomamente all'attuazione del PAC secondo le indicazioni programmatiche del Ministero vigilante. Le aziende possono partecipare sulla base dei requisiti di ammissibilità qui indicati:

http://www.ice.gov.it/export sud/requisiti di am missibilita II annualita.pdf

L'ICE-Agenzia si riserva la facoltà di annullare il seminario in caso di adesioni inferiori alle 15 unità o modificare l'articolazione dell'incontro per cause non dipendenti dalla propria volontà, previa opportuna informativa via mail alle aziende aderenti.