

CANADA NORMATIVA APPALTI PUBBLICI 2009



IMPORTANZA DELLE COMMESSE PUBBLICHE

La federazione canadese (Governo federale, governi provinciali, amministrazioni locali, Crown Corporations) acquista nel corso di un anno beni e servizi (incluso progetti di costruzione, servizi di manutenzione, consulenze d'architettura e di ingegneria) per un valore di decine di miliardi di dollari canadesi. La principale organizzazione acquirente nel Paese è il *Public Works and Government Service Canada* – PWGSC (www.tpsgc-pwgsc.gc.ca/comm/index-eng.html). Il PWGSC acquista una molteplicità di beni che vanno dalla carta ai carri armati, e servizi che spaziano da quelli del settore scientifico a quelli di lavanderia. Gli acquisti per conto del Dipartimento Nazionale della Difesa costituiscono più della metà di tutte le commesse pubbliche del Governo federale. Tutti gli acquisti pubblici sono vincolati alle leggi ed alle procedure stabilite dal Governo canadese e devono rispettare le normative contenute negli accordi internazionali sottoscritti dal Canada (particolarmente WTO e NAFTA).

I beni e servizi richiesti, i cui valori superino la soglia stabilita dalla normativa governativa, sono resi noti a chiunque sia interessato ad offrirli attraverso la pubblicazione nel portale ufficiale MERX (www.merx.com), principale fonte di informazioni ufficiali per gli operatori del settore.

QUADRO NORMATIVO DI RIFERIMENTO

Le gare pubbliche di appalto indette dal Governo federale sono regolate dall'Accordo Multilaterale sugli Appalti di Governo (*Agreement on Internal Trade* - AIT) del 1995 e sono soggette altresì al rispetto della disciplina convenzionale contenuta negli accordi internazionali della *World Trade Organization* (*Agreement on Government Procurement*; WTO - AGP) e del NAFTA (*North America Free Trade Agreement*).

In linea generale, ciascun dipartimento pubblico può procedere direttamente all'acquisto di beni e servizi il cui valore non superi i CAD 5.000, senza affidare al PWGSC la compravendita. Negli altri casi, i singoli dipartimenti statali valutano di concerto con il PWGSC l'opportunità di pubblicare le gare di appalto ed i criteri economici da seguire. Come accennato, il PWGSC si serve del portale informatico ufficiale MERX per rendere note agli operatori nazionali ed esteri tutte le informazioni sulle gare d'appalto in fase di svolgimento. Più nel dettaglio, sul portale MERX sono reperibili avvisi di gare che concernono beni per un valore pari o superiore ai CAD 25.000, servizi di comunicazione per valori pari o superiori ai CAD 50.000, costruzioni per valori pari o superiori ai CAD 100.000 e servizi nei campi dell'ingegneria e dell'architettura per valori pari o superiori ai CAD 76.500 (valori aggiornati al primo gennaio 2008). Conseguentemente, il PWGSC può sottoscrivere contratti di fornitura per l'acquisto di beni il cui valore non superi i CAD 25.000, o servizi nel settore ingegneristico e delle costruzioni i cui valori non eccedano i CAD 100.000, senza sottostare all'obbligo di pubblicazione su MERX, ossia procedendo direttamente con la

società prescelta alla compravendita dei beni e dei servizi richiesti. Le autorità pubbliche sono esentate dall'indire una gara d'appalto formale anche nel caso in cui l'acquisto di beni e servizi sia effettuato in situazioni di "emergenza", per prevenire situazioni di estremo pericolo che mettano a repentaglio la vita dei cittadini o comportino danni notevoli per le proprietà demaniali.

ACCORDI VIGENTI NEL SETTORE

Gli accordi che disciplinano il settore delle commesse pubbliche sono ascrivibili a due distinte categorie di atti : gli accordi intergovernativi a livello nazionale, sottoscritti tra il Governo federale, le Province e i Territori che compongono la Federazione; gli accordi internazionali, che vincolano il Canada rispetto agli altri Paesi contraenti al rispetto della disciplina convenzionale in essi contenuta.

Sia la disciplina di origine nazionale quanto quella internazionale impongono il rispetto del principio di trasparenza, di non discriminazione e di accessibilità alle informazioni e alle opportunità di investimento da parte della Pubblica Amministrazione, la riduzione o l'eliminazione di barriere ed altri impedimenti alla libera circolazione di merci, servizi, capitali e lavoratori, oltre a stabilire alcuni standard minimi nelle procedure di pubblicazione degli appalti e di selezione delle imprese appaltatrici.

Gli strumenti normativi di maggiore interesse sono i seguenti :

AIT *Agreement on Internal Trade* (accordo sul commercio interno). Il testo completo dell'atto, in francese e inglese, è reperibile sul sito dell'Internal Trade Secretariat: www.ait-aci.ca. L'accordo raggiunto tra il Governo federale, le Province ed i Territori canadesi sugli scambi all'interno dei confini nazionali, è entrato in vigore nel luglio 1995; successivamente integrato da ben 8 protocolli modificativi, l'accordo copre gran parte delle gare pubbliche per gli acquisti di beni e servizi in Canada. Le disposizioni contenute nell'AIT trovano applicazione con riferimento agli acquisti di beni che abbiano un valore pari o superiore a CAD 25.000 e di servizi e costruzioni valutati per un ammontare non inferiore a CAD 100.000. La normativa in questione pone, tuttavia, delle deroghe in materia di acquisto di beni e servizi per la sicurezza nazionale e di servizi finanziari. Per quanto riguarda gli appalti e gli approvvigionamenti delle municipalità, scuole e strutture sanitarie (*Municipal, Academic, School, Hospitals*), la soglia (threshold levels) è di CAD 100.000 per i beni e servizi e di CAD 250.000 per le costruzioni.

NAFTA (*North America Free Trade Agreement*). Entrato in vigore nel gennaio 1994, l'Accordo di libero scambio che vincola Messico, USA e Canada alla parte IV (*Government Procurement*), detta una disciplina generale sull'acquisto di beni che abbiano un valore superiore a USD 28.000 (tra il Canada e gli Stati Uniti), e superiore a USD 76.500 (tra il Canada ed il Messico). Il NAFTA disciplina altresì l'acquisto da

parte delle amministrazioni canadesi di servizi che superino la soglia di USD 76.500 (senza distinguere la provenienza tra Messico e USA) e la sottoscrizione di contratti nel campo dell'edilizia per valori pari o superiori a USD 9,9 milioni. Agli artt. 1008 ss. il NAFTA pone una serie di obbligazioni di carattere generale in tema di non discriminazione e di libero accesso alle informazioni, termini di presentazione delle offerte (40 giorni per le operazioni aperte e 25 per quelle selettive), documentazione richiesta e procedure di selezione.

Il testo completo riguardante il Government Procurement (Part IV dell'Accordo) è consultabile, in inglese o francese, sul sito web del Ministero *Foreign Affairs and International Trade Canada*, all'indirizzo: www.international.gc.ca/trade-agreements-accords-commerciaux/agr-acc/nafta-alena/texte/chap10.aspx?lang=en.

WTO-AGP (*World Trade Organization, Agreement on Government Procurement*, consultabile nella sua versione integrale su internet all'indirizzo: www.wto.org/english/docs_e/legal_e/gpr-94_01_e.htm). L'Accordo sulle commesse pubbliche, negoziato e sottoscritto in ambito WTO, in vigore dal gennaio 1996, trova applicazione con riferimento ad alcune gare d'appalto pubbliche, caratterizzate da valori piuttosto elevati delle prestazioni richieste. Infatti, il WTO-AGP disciplina i contratti di appalto aventi ad oggetto l'acquisto di beni e servizi valutati oltre CAD 217.400 e di costruzioni per valori pari o superiori ai CAD 8,3 milioni. Nell'accordo sono previste misure quadro in materia di assistenza tecnica e deroghe in favore dei Paesi in via di sviluppo. L'AGP reca disposizioni generali sulle procedure d'appalto ed afferma i principi di non discriminazione nell'assegnazione degli appalti tra aziende nazionali ed estere, trasparenza delle gare e libertà di accesso alle informazioni. Con riferimento ai termini di presentazione delle offerte, l'AGP prescrive una durata non inferiore ai 40 giorni per le operazioni aperte e di 25 giorni per quelle selettive.

Normative e regime doganale

Esistono delle normative federali che disciplinano la sicurezza, l'imballaggio e l'etichettatura dei prodotti di consumo venduti in Canada.

Le aree di prodotti interessate da queste normative comprendono:

- Alimenti
- Prodotti tessili
- Farmaci e cosmetici
- Apparecchiature mediche
- Prodotti pericolosi
- Materiali da costruzione
- Alcolici
- Giocattoli

- Sostanze chimiche
- Veicoli a motore
- Apparecchiature per telecomunicazioni
- Metalli preziosi
- Attrezzature agricole

Per alcuni prodotti è necessario un permesso o una licenza d'importazione. Tra questi figurano i prodotti caseari e i latticini ed alcuni prodotti tessili. Per la frutta, le verdure, la carne, il pollame, il pesce, gli insetticidi e gli erbicidi è invece necessaria la relativa certificazione d'ispezione. È generalmente vietata l'importazione di carne suina da diversi paesi, tra cui l'Italia, con poche eccezioni, come il prosciutto del Consorzio di Parma o il San Daniele. Gli esportatori di tali prodotti possono contattare gli Uffici ICE in Canada per accertarsi riguardo ad eventuali restrizioni vigenti.

Per quanto riguarda i dazi doganali canadesi, ai prodotti provenienti dai Paesi membri dell'U.E. viene applicata l'aliquota d'importazione MFN (*Most Favoured Nations*), prevista per tutti i paesi industrializzati. Per maggiori informazioni sulla regolamentazione delle diverse aliquote applicabili agli specifici prodotti, gli esportatori o i loro relativi agenti possono consultare il sito web della *Canada Border Services Agency*, l'Agenzia canadese dei servizi di dogana, all'indirizzo www.cbsa.gc.ca, ove sono peraltro reperibili i contatti delle agenzie doganali localizzate nelle singole Province del Paese.

Tassazione

Oltre ai dazi, i prodotti importati sono soggetti anche alla tassa sui beni e sui servizi (GST), computata sul valore della merce a dazio pagato. La tassa è di tipo analogo all'IVA. La GST è attualmente pari al 5% ed è applicabile sulla vendita in una qualunque fase successiva della catena di produzione/distribuzione. Per la GST pagata sulle importazioni utilizzate a scopi commerciali è prevista la procedura di carico-scarico.

Le imposte provinciali sulla vendita sono applicate al momento della vendita al dettaglio. Le aliquote variano (da 0% al 15%) da provincia a provincia ed a seconda del tipo di prodotto o servizio fornito.

Politica adottata nelle commesse pubbliche ed esenzioni dalle normali procedure di appalto.

Il governo federale prevede l'esenzione dal rispetto delle normative WTO e NAFTA per quanto riguarda le gare d'appalto in determinati settori, tra cui:

- Costruzioni e riparazioni navali

- Rete tranviaria urbana, componenti e relativi materiali
- Attrezzature di comunicazione, rilevazione e radiazione classificate nel regolamento FSC58
- Acquisti di petrolio destinati alle riserve strategiche nazionali
- Acquisiti effettuati relativamente alla protezione dei materiali radioattivi
- Ricerca e sviluppo
- Servizi sociali e sanitari
- Servizi finanziari
- Utenze pubbliche
- Servizi di comunicazione, fotografici, rilevamenti topografici e geografici, stampa.

Ad esclusione di questi settori, le commesse pubbliche del governo federale che superano il valore CAD 25.000 sono oggetto di gara d'appalto da parte di *Business Access Canada* (vedere al paragrafo "procedura di assegnazione degli appalti").

PRINCIPALI CARATTERISTICHE DELLE COMMESSE PUBBLICHE

Procedura di assegnazione degli appalti

Attraverso il servizio di commessa pubblica elettronica (Merx.com) il ministero *Public Works and Government Services Canada* (PWGSC) pubblica su internet la maggior parte delle commesse pubbliche, il cui valore superi le soglie stabilite dalla normativa vigente. Il dipartimento responsabile della fornitura di tale servizio è *Business Access Canada*, che rappresenta 29 dipartimenti ed agenzie del governo federale (l'elenco completo è reperibile sul sito <http://contractscanada.gc.ca/en/partne-e.htm>) attraverso un processo semplificato ed orientato alle esigenze dell'utente, in cui tutte le informazioni relative ad affari piccoli e medi sono disponibili ed accessibili da un unico luogo, indipendentemente da quale sia il dipartimento governativo che effettua la commessa pubblica. Questo servizio consente ad ogni potenziale fornitore di prendere atto di qualunque avviso riguardante le diverse opportunità, senza alcuna iscrizione e senza il pagamento di alcuna quota. Il sito internet della *Business Access Canada* è il seguente: <http://www.contractscanada.gc.ca>.

Le informazioni disponibili sulla rete comprendono:

- Informazioni generali su cosa e come acquistano i dipartimenti e le agenzie governative
- Informazioni sugli accordi commerciali che riguardano le commesse del governo
- Consulenza e guida alla preparazione di una proposta
- Informazioni per la registrazione dei fornitori
- Pubblicazioni e schede su fatti ed argomenti di rilievo
- Dati statistici e relativi agli acquisti precedenti da parte del governo federale.

Il PWGSC suddivide i propri acquisti in tre principali categorie: commesse per servizi di consulenza di architettura, di ingegneria e per progetti di costruzione e manutenzione. Con riferimento ai servizi di consulenza di architettura e di ingegneria che abbiano un valore inferiore a CAD 76.500 il PWGSC utilizza il sistema computerizzato denominato SRI (*Supplier Registration Information*). Si tratta di un sistema semplificato di cui il PWGSC si serve per la selezione delle imprese che forniscono beni e servizi per valori inferiori a quelli stabiliti dalla normativa sulle commesse pubbliche e, come tali, non sottoposti all'obbligo di pubblicazione sul portale MERX. Le imprese interessate sono invitate a registrarsi sul sito di *Business Access Canada*:

www.contractscanada.gc.ca/en/regist-e.htm

e ad ottenere un Procurement Business Number (PBN). Le commesse in questi settori superiori a CAD 76.500 vengono invece pubblicizzate sul portale MERX.

Benché la maggior parte dei dipartimenti governativi siano autorizzati ad effettuare commesse direttamente secondo le loro esigenze organizzative, molti di questi si servono del PWGSC per ottenere tale servizio. Attualmente, il PWGSC gestisce commesse per progetti di costruzione per un ammontare pari o superiore a CAD 100.000.

Per quanto concerne gli appalti per la fornitura di servizi di comunicazione, la soglia al di sopra della quale essi sono soggetti alla pubblicazione su MERX è di CAD 50.000.

Commesse per beni e servizi

I singoli dipartimenti sono autorizzati ad effettuare direttamente acquisti di beni di valore inferiore a CAD 5.000, mentre non esistono limiti per la maggior parte degli acquisti di servizi. Il PWGSC acquista, per conto dei vari dipartimenti ed agenzie governative, oltre 17.000 tipologie di beni e servizi.

I dipartimenti federali e le agenzie governative stanno mettendo in atto delle politiche di acquisto che prediligono prodotti non nocivi all'ambiente. *L'Office of Greening Government Operations* (OGGO) ha per mandato di coordinare con gli altri dipartimenti federali le politiche di "acquisti ecologici" del governo (*Green Procurement*) in vigore dal 2006. Per maggiori informazioni si potrà consultare il documento *Policy on Green Procurement* all'indirizzo web: <http://www.tpsgc-pwgsc.gc.ca/ecologisation-greening/achats-procurement/politique-policy-eng.html>.

Il sistema on-line MERX

MERX è il portale internet nazionale per la divulgazione delle offerte di appalti pubblici sul quale vengono pubblicizzate tutte le commesse soggette alla normativa nazionale

ed internazionale vigente (WTO, NAFTA, AIT ed altri strumenti normativi). Il sistema, attivo da ormai circa un decennio, viene correntemente utilizzato dai vari dipartimenti (ministeri), agenzie, enti governativi ed altri istituti per pubblicizzare qualsiasi tipo di appalto pubblico. Ogni giorno sul portale web MERX sono consultabili circa 1.500 diverse offerte di appalto, alle quali possono partecipare le aziende canadesi e quelle estere. Il valore degli appalti pubblicizzati su MERX ha raggiunto cifre superiori ai 6 miliardi di dollari canadesi.

Il PWGSC utilizza il sistema MERX anche per le seguenti tipologie di appalti :

- servizi di stampa di un valore superiore CAD 10.000.
- beni e servizi di valore superiore a CAD 5.000.
- servizi di comunicazione di un vari di un valore superiore ai CAD 50.000
- consulenze di architettura ed ingegneria di un valore superiore a CAD 76.500

La registrazione al sistema MERX è necessaria per ricevere tutti quei servizi che vadano di là dalla mera consultazione degli avvisi di gara. Gli interessati devono ottenere un Business Number (BN) (<http://www.cra-arc.gc.ca/E/pbg/tf/rc1>) che viene rilasciato dalla *Canada Revenue Agency*.

Come ricordato, i singoli dipartimenti ed agenzie governativi sono autorizzati ad effettuare direttamente gli acquisti di beni se il valore degli stessi non superi CAD 5.000.

Per maggiori informazioni sui programmi e sulle attività di *Business Access* ci si potrà rivolgere direttamente a:

Public Works and Government Services Canada
11 Laurier Street, Place du Portage III
Gatineau, Québec K1A 0S5
www.tpsgc-pwgsc.gc.ca
questions@tpsgc-pwgsc.gc.ca

I diversi governi municipali e provinciali del Canada hanno regole proprie per quanto riguarda le commesse pubbliche, ma la legislazione approvata negli ultimi anni mira, in ultima istanza, ad uniformare i sistemi provinciali, garantendo ovunque il rispetto dei principi di trasparenza, accessibilità alle informazioni e non discriminazione tra gli operatori. I governi delle province di Alberta, Saskatchewan, Manitoba, Ontario, Québec, New Brunswick e P.E.I. adottano da tempo il sistema della Gara d'Appalto Aperta. Eventuali dettagli riguardo alle procedure adottate per le gare d'appalto nelle singole province del Paese, possono essere richiesti direttamente alle relative agenzie di governo provinciali competenti per le commesse pubbliche.

Esiste tutta una serie di pubblicazioni che copre il mercato degli appalti in Canada. La maggioranza di queste pubblicazioni si rivolge ad una fascia di lettori specializzati, tra cui figurano i direttori dei diversi uffici acquisti governativi. Queste pubblicazioni contengono anche degli elenchi di prodotti. Si potrà citare per esempio la *Government Purchasing Guide* (<http://www.gpmag.ca>), un settimanale pubblicato dalla Kenilworth Publishing Inc. (www.kenilworth.com).

Gli Standard previsti dalla normativa vigente

I prodotti devono rispettare tutti gli standard obbligatori ed accessori del Canada. La documentazione di gara può specificare gli standard da rispettare nel caso debbano essere acquistati prodotti particolari. I principali enti di standardizzazione canadesi sono: *Canadian Standards Association (CSA)*, *Underwriters Laboratories of Canada (ULC)* ed il *Bureau de Normalisation du Québec (BNQ)*. I requisiti in materia di standard possono differire da provincia a provincia. Lo *Standards Council of Canada (SCC)* è un ente governativo che accredita gli enti di certificazione canadesi e internazionali (elenco disponibile all'indirizzo web: www.scc.ca/en/programs/product_cert/accredited_clients.shtml).

Il SCC è in grado di fornire tutte le informazioni necessarie riguardo alle diverse organizzazioni responsabili dello sviluppo e della verifica degli specifici standard.

Standards Council of Canada
www.scc.ca
info@scc.ca

La certificazione rilasciata da parte della *Canadian Standards Association* (uno degli enti di certificazione) può risultare obbligatoria per determinati prodotti usati nel settore elettrico ed idraulico. Pertanto, si consiglia agli esportatori di procedere ad una verifica preliminare con la suddetta società, soprattutto se vi sono perplessità o dubbi riguardo all'assicurazione di responsabilità civile per quanto riguarda i prodotti. Il CSA International offre inoltre servizio di certificazione per tutti gli standards in vigore in Canada, USA, Asia ed Europa. In Italia la CSA International collabora con la IMQ di Milano. Per informazioni e richieste si prega di rivolgersi ad uno dei seguenti indirizzi:

CSA International
www.csa-international.org
certinfo@csa-international.org

IMQ S.p.a
Via Quintiliano, 43
20138 Milano
Tel : (02) 50731

Fax : (02) 5099.1500
www.imq.it
info@imq.it

IMQ - Ufficio Roma
Via Riccardo Gigante 18-20
00143 Roma
Tel: (06) 5099.0367
Fax: (06) 5099.2505
imqroma@imq.it

Lingua in cui presentare le offerte

Public Works and Government Services Canada pubblica ed accetta documenti redatti in lingua inglese e francese.

Grado di apertura del mercato delle commesse pubbliche nei confronti dei fornitori stranieri

Gli accordi internazionali sottoscritti dal Canada nell'ambito del World Trade Organization (WTO) e del NAFTA impongono di non discriminare i prodotti o i fornitori dei paesi firmatari degli accordi stessi. Per quanto riguarda le commesse pubbliche che non rientrano negli accordi del WTO e del NAFTA, tuttavia, le agenzie governative canadesi tendono, per ragioni comprensibili, a favorire ad ogni livello i fornitori locali rispetto a quelli esteri, i quali sono comunque, nella quasi totalità dei casi, ammessi formalmente a partecipare alle gare pubbliche di appalto.

Composizione delle controversie in materia di appalti pubblici

Il Tribunale canadese per il commercio internazionale (*Canadian International Trade Tribunal* - CITT, www.citt-tcce.gc.ca) è l'istituzione che sovrintende alla corretta applicazione della normativa contenuta nell'AIT, NAFTA e nel WTO-AGP e al buon funzionamento delle procedure previste in materia di appalti pubblici. Esso è chiamato a garantire il rispetto dei principi di trasparenza e non discriminazione ed è investito, in questo settore, dei poteri giurisdizionali propri delle Corti federali. Il Tribunale deve essere adito, su istanza della parte interessata, entro dieci giorni dalla data nella quale si manifestano le ragioni per l'azione legale. Tuttavia, il metodo più rapido di composizione delle controversie in materia di appalti pubblici è dato dal *Contract Claim Resolution Board* (CCRB <http://www.tpsgc-pwgsc.gc.ca/crdc-ccrb/index-eng.html>). Si tratta di un meccanismo quasi-giudiziale che si struttura su due livelli distinti : il primo prevede, da parte di un organismo indipendente di garanzia (*Contracts Settlement Board*), l'adozione di un provvedimento che risolve una controversia sulla ripartizione e il volume dei costi delle commesse; il secondo (*Contract Disputes Advisory Board*) istituisce invece un vero e proprio procedimento arbitrale con l'obiettivo di pervenire ad

una composizione in tempi rapidi di una controversia che sia originata nei settori dei servizi di consulenza di architettura e delle costruzioni.

PRINCIPALI ORGANIZZAZIONI APPALTATRICI (provinciali e municipali)

Commesse pubbliche da parte dei governi provinciali

Tutti i governi delle Province e Territori del Canada regolano le procedure per l'assegnazione degli appalti sulla base di una normativa che, benché armonizzata dalla legislazione federale, conserva elementi distintivi a seconda della Provincia o del Territorio dove la gara ha luogo. Nella maggioranza dei casi, viene richiesto un contenuto locale superiore al 50% o comunque che il fornitore abbia una sede operativa sul territorio della Provincia o su uno dei territori coperti dagli accordi che si applicano all'appalto. È essenziale che gli offerenti contattino i rispettivi governi provinciali e/o territoriali per avere informazioni riguardo alle specifiche normative e, in particolare, per quanto riguarda le modalità per essere inseriti nell'elenco dei fornitori.

Di seguito si riportano gli indirizzi di alcuni siti internet dove si potranno raccogliere maggiori informazioni sulle politiche di acquisto dei singoli Governi provinciali. Si consiglia inoltre di visitare il sito della MARCAN, un'iniziativa creata nell'ambito del trattato AIT (Agreement on Internal Trade) con lo scopo di facilitare l'accesso ai mercati interni.

ALBERTA

Government of Alberta
Alberta Purchasing Connection (APC)
<http://www.purchasingconnection.ca/>
<http://www.servicealberta.gov.ab.ca/849.cfm>

BRITISH COLUMBIA

Government of British Columbia
Procurement and Supply Services
<http://pss.gov.bc.ca/>

BC BID

<http://www.bcbid.gov.bc.ca>

MANITOBA

Government of Manitoba
Procurement Services Branch (PSB)
http://www.manitoba.ca/mit/psb/buysell/how_gov_buys.html

NEW BRUNSWICK

Government of New Brunswick
Minister of Supply and Services, Central Purchasing Branch
<http://www.gnb.ca/0099/tenders/Procurement/index-e.asp>

NEWFOUNDLAND AND LABRADOR

Government of Newfoundland and Labrador
Purchasing Agency
<http://www.gpa.gov.nl.ca/tenders.stm>

NORTHWEST TERRITORIES

Government of the Northwest Territories (GNWT)
<http://www.contractregistry.nt.ca>

NOVA SCOTIA

Government of Nova Scotia
Procurement Services
<http://www.gov.ns.ca/tenders/>

ONTARIO

Government of Ontario
Ministry of Government Services, Supply Chain Management Division
<http://www.doingbusiness.mgs.gov.on.ca/mbs/psb/psb.nsf/index/>

PRINCE EDWARD ISLAND

Government of Prince Edward Island
Procurement Services
<http://www.gov.pe.ca/tenders/>

QUEBEC

Gouvernement du Québec
Secrétariat du Conseil du trésor, Sous-secrétariat aux marchés publics
<http://www.tresor.gouv.qc.ca/fr/marche/fournisseur/ministere/index.asp>

SASKATCHEWAN

Government of Saskatchewan
Purchasing Branch
<http://www.gs.gov.sk.ca/purchasing>

SaskTenders

<http://www.sasktenders.gov.sk.ca/Content/Public/Index.aspx>

YUKON

Government of Yukon
Contract Services
<http://www.gov.yk.ca/tenders/>

Commesse pubbliche da parte dei governi cittadini

Le politiche d'acquisto dei singoli governi cittadini in tutto il Canada variano da città a città. È molto comune l'uso di un elenco di fornitori iscritti, sia per singoli acquisti di piccola entità presso un unico fornitore, sia per rivolgere la richiesta di proposte o per effettuare acquisti presso più fornitori. Viene di solito applicata la regola della preferenza data prima ai fornitori residenti e poi a quelli del resto del territorio. Per le metropoli di Montréal e Toronto, gli enti competenti sono i seguenti:

Ville de Montreal

Approvisionnement et Soutien Technique
9515 St Hubert
Montréal, Québec H2M 1Z4
Tel: (001) 514 872.7014
Fax: (001) 514 872.7510
http://ville.montreal.qc.ca/portal/page?_pageid=65,106554&_dad=portal&_schema=PORTAL

City of Toronto

City Hall
100 Queen Street West
TORONTO, Ontario M5H 2N2
Tel: (001) 416 338.0338
Fax: (001) 416 338.0685
<http://www.toronto.ca/calldocuments/enter.htm>