



MASSACHUSETTS

Profilo Economico e Commerciale

GEOGRAFIA, POPOLAZIONE, INFRASTRUTTURE



Situato nella sezione nord-est degli USA, nella regione del New England, lo Stato del Massachusetts ha una superficie di 27.337 kmq (44° tra gli stati americani).

Confini:

Nord: stati del New Hampshire e Vermont

Ovest: stato di New York

Sud: stati del Connecticut e Rhode Island

Est: Oceano Atlantico

Capitale	Boston (636.479 abitanti-stime a luglio 2012)
-----------------	--

Altre città importanti	Worcester (182.669), Springfield (153.552), Lowell (108.522), Cambridge (106.471)
-------------------------------	--

Popolazione (2012)	6.646.144- 13° tra gli stati americani e terza per densità con 312.68 abitanti per Km2 (dopo Rhode Island e New Jersey).
---------------------------	---

Per approfondimenti:

<http://quickfacts.census.gov/qfd/states/25000.html>

<http://www.mass.gov/portal/>

<http://www.massbenchmarks.org/statedata/statedata.htm>

<http://factfinder2.census.gov/faces/tableservices/jsf/pages/productview.xhtml?src=bkmk>

Infrastrutture

Il sistema dei trasporti e delle infrastrutture è uno dei migliori a livello nazionale e beneficia inoltre della vicinanza alle infrastrutture degli stati limitrofi del Connecticut e di New York. Inoltre, è in corso un programma di ampliamento/miglioramento delle strutture che prevede investimenti di 5 miliardi di dollari.

Aeroporti: 45 - (tra cui l' **aeroporto internazionale Logan di Boston**). Altri aeroporti internazionali ai confini del Massachusetts: Harford (Connecticut), Providence (Rhode Island) e Manchester (New Hampshire)

Porti Commerciali: 1 - **Porto di Boston**, che ha un traffico annuale di merci di un milione di tonnellate. Insieme con l'aeroporto internazionale **Logan** costituiscono il più importante complesso aeroportuale del New England.

Telecomunicazioni: È in corso un programma d'investimenti di 40 miliardi di dollari per estendere la rete a banda larga su tutto il territorio affinché il Massachusetts possa continuare ad essere competitivo in un'economia sempre di più basata sulla conoscenza e la telematica.

ZONE FRANCHE: (Foreign Trade Zones - FTZ). Il Massachusetts dispone di 3 Foreign Trade Zones. Le FTZ offrono notevoli vantaggi agli esportatori negli USA che decidano di utilizzarle. Tra i principali, in particolare:

- i prodotti possono essere introdotti e immagazzinati nella FTZ senza dover pagare dazi fino al momento dell'immissione in commercio;
- le lavorazioni effettuate sui prodotti all'interno dell'area extradoganale non sono soggette a tassazione;
- le merci che vengono riesportate non sono soggette a tassazione;
- non ci sono limiti di tempo per la permanenza delle merci immagazzinate all'interno delle FTZ.

Per approfondimenti e per una lista completa delle FTZ:

<http://ia.ita.doc.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html>

Dati di Sintesi

PIL 2011 (ultimo anno disp.)	391.771 milioni di US\$
Reddito Pro Capite annuo (2011)	53.471 US\$
Forza Lavoro*	3.473.150 (aprile 2013)
Disoccupazione	6,46% (aprile 2013)
Retribuzione oraria media (maggio 2012)	Settori manifatturieri – 18.14 dollari Tutti i settori - 26,73 dollari
Lavoratori High Tech* (2012)	254.000 (9,1% della forza lavoro privata)

- Il Massachusetts è il 12° Stato più ricco dell'Unione, con un PIL di 391.771 milioni di dollari nel 2011.
- Dal 18° secolo, il Massachusetts, insieme con tutta la regione del New England, e' stato uno dei centri manifatturieri leader a livello mondiale della rivoluzione industriale, in particolare nelle industrie dei macchinari, del tessile, della calzatura e dei mobili.
- Diversamente dagli altri stati del New England, l' agricoltura e l'allevamento non costituiscono una voce importante nell'economia statale, mentre e' assai sviluppata la pesca (Boston e' il primo porto peschereccio degli USA)
- Il Massachusetts e' anche un'importante meta turistica e grazie anche al fascino di eventi storici che hanno avuto luogo in questa zona, negli anni recenti il settore turismo ha assunto un ruolo sempre piu' importante nell'economia statale, con Boston, Cape Cod, Nantucket e Martha's Vinyard, le citta' di Salem e di Plymouth e le colline Berkshire, le principali destinazioni.

Per approfondimenti:

- www.bls.gov/lau
- <http://www.usinnovation.org/state-innovation-vital-signs>

Istruzione

- Laureati - 39,1% della popolazione oltre i 25 anni (media USA 27,9%)

Il Massachusetts e' rinomato a livello internazionale quale centro per l'educazione superiore. Il suo sistema universitario e' composto da 150 college e università. Fra queste, un gran numero di istituzioni di livello mondiale, dalle quali proviene circa la meta' dei vincitori americani del premio Nobel. Nella sola area metropolitana di Boston ci sono piu' di 40 college e università, tra cui: Harvard, Massachusetts Institute of Technology (MIT), Boston College, Boston University e Northeastern.

Ricerca e Sviluppo (R & S)

Tra gli stati americani il Massachusetts ha l'economia con la più alta concentrazione di industrie basate su scienze e tecnologie ed è perennemente tra i primi per gli investimenti per Ricerca & Sviluppo:

- Investimenti medi annuali: **piu' del 5% del PIL statale**, la miglior performance tra tutte le regioni del mondo
- Con una crescita media annuale del 10% nell' export di alte tecnologie e una domanda in aumento, l' abilita' del Massachusetts di acquisire quota di mercato per l' export di alte tecnologie e' impressionante
- Nel 2012 nello Stato del Massachusetts sono stati registrati **5734** brevetti, quarto numero più alto dopo California, Texas e New York.
- Il Massachusetts e' uno dei principali incubatori globali per attivita' innovative e continua ad attrarre investimenti in R & S, sia pubblici che privati.

Il super distretto delle **Life Sciences** —che include i settori **biotecnologie, biofarmaceutica, attrezzature medicali e per laboratori, e altre industrie attinenti**— contribuisce più di 60,000 posti diretti, con una delle più alte medie salariali annuali-- 98,000 dollari. Inoltre, è stimato che ciascun posto creato in questo comparto può generare da tre a cinque ulteriori posti in attività collegate.

- L'Università di Harvard, che ha aiutato Boston ad essere la prima citta' americana per finanziamenti ottenuti dal National Institute of Health (Centro nazionale per la Sanita') per 14 anni di seguito, sta estendendo il suo primato nella ricerca sulle cellule staminali con un progetto di 1 miliardo di dollari. È in corso un accordo tra Harvard e GlaxoSmithKline che vedrà il gigante farmaceutico investire 25 milioni di dollari nel corso di 5 anni per lo sviluppo di farmaci basati sulla ricerca condotta presso lo Stem Cell Institute dell'Università.

Per approfondimenti:

<http://www.milkeninstitute.org/tech/>

Kaufman Foundation 2010 Ranking of new-economy States:

<http://www.kauffman.org/newsroom/2010-ranking-of-new-economy-states-highlights-leaders-and-laggers.aspx>

<http://www.techamericafoundation.org/massachusetts-adds-tech-jobs-in-2012>

<http://www.beaconhill.org/Compete12/Compete2012.pdf>

** <http://www.usinnovation.org/state-innovation-vital-signs>

PRINCIPALI SETTORI DELL'ECONOMIA STATALE

I settori immobiliare e servizi professionali e tecnici rappresentano le quote più significative del PIL statale. Seguono: manifatturiero, sanità/assistenza sociale, finanza e assicurazioni e pubblico (Government).

L'industria manifatturiera è molto sviluppata e contribuisce l'11% del PIL statale. Tra i settori di maggior rilievo del comparto manifatturiero:

- macchinari e attrezzature industriali
- manifatture di precisione
- attrezzature elettriche ed elettroniche
- chimica e prodotti minerali
- stampa/ editoria
- plastica e gomma
- equipaggiamenti per trasporti

L'industria manifatturiera per i settori dell'High Tech è principalmente concentrata lungo la strada statale 128 (Route 128), concentrazione creata nel corso degli anni grazie a infrastrutture di ricerca, alla disponibilità di forza lavoro altamente qualificata e alla moltitudine di start-up e spin-off avviate dalle prestigiose università della zona.

Il Massachusetts sostiene il settore con programmi di crediti di imposta che lo collocano tra gli Stati con i carichi fiscali più bassi per le industrie manifatturiere e i più alti contributi di capitale per la formazione del personale.

Il settore dei servizi ha i suoi punti di forza nei servizi finanziari e assicurativi, nell'educazione, nel turismo e nella sanità e assistenza sociale.

I SETTORI PIÙ DINAMICI

L'evoluzione dell'economia del Massachusetts, come quella di altri stati con una forte base tecnologica, ha portato allo sviluppo di vari cluster (distretti) tecnologici in settori della nuova economia, sui quali lo Stato ha concentrato la sua futura crescita economica. Tra questi, i più dinamici sono: **Bio Medicale, Information & Communication Technologies (ICT), Difesa e Sicurezza, Energie Rinnovabili, Servizi Finanziari, Commercio Marittimo e Industrie Creative.**

Stato del Massachusetts - Composizione settoriale del PIL Anno 2011- (mlnUS\$)

	391.771	% sul totale
TOTALE PIL		
Immobiliare	50.124	12,8
Servizi professionali e tecnici	47.793	12,2
Manifatturiero	43.255	11,0
Salute e assistenza sociale	38.980	9,9
Finanza e assicurazione	38.690	9,9
Pubblico (Government)	37.082	9,5
Commercio all'ingrosso	20.242	5,2
Informatica	19.146	4,9
Commercio al dettaglio	17.876	4,6
Istruzione	11.338	2,9
Alloggio e ristorazione	11.274	2,9
Costruzioni	11.163	2,8
Servizi amministrativi e gestione rifiuti	10.812	2,8
Gestione aziende e società'	9.750	2,5
Altri servizi (escluso pubblico)	8.789	2,2
Trasporti e stoccaggio escluso servizio postale	6.086	1,6
Imprese di pubblici servizi (Utilities)	4.793	1,2
Arte, intrattenimento e ricreazione	3.744	1,0
Agricoltura, silvicoltura, pesca e caccia	707	0,2
Industria mineraria	127	0,0

Per una mappatura maggiormente dettagliata dello spiccato carattere tecnologico dell'economia del Massachusetts e per approfondimenti su ciascuno dei settori più dinamici, consultare il sito:

<http://www.mass.gov/hed/economic/industries/>

COMMERCIO ESTERO

Esportazioni Stato del Massachusetts - Principali Paesi destinatari e Italia 2012 (in mln USD)			
	Mondo	25.549	% sul Totale
1	Canada	3.404	13,3
2	Regno Unito	2.588	10,1
3	Giappone	1.993	7,8
4	Cina	1.882	7,4
5	Germania	1.802	7,1
15	Italia	487	1,9

Esportazioni Stato del Massachusetts - Principali Prodotti 2012 (in mln USD)			
	Totale	25.549	% sul Totale
1	Oro; greggio, non-lavorato(non altrove specificato)	1.486	5,8
2	Strumenti ed apparecchi per medicina, chirurgia,odontoiatria e veterinaria	1.060	4,1
3	Macchine per manif.-semiconduttori, dispositivi elettrici	919	3,6
4	Siringhe, aghi, cateteri, cannule e strumenti simili	783	3,1
5	Medicinali,farmaci, in dosi, in confezioni per vendita al dettaglio	582	2,3
6	Processori e dispositivi di controllo, circuiti integrati elettronici	521	2

Importazioni Stato del Massachusetts- Dai Principali Paesi e dall'Italia 2012 (in mln USD)			
	Mondo	32.983	% sul Totale
1	Canada	7.686	23,3
2	Cina	4.594	13,9
3	Messico	3.267	9,9
4	Regno Unito	2.550	7,7
5	Germania	1.678	5,1
12	Italia	631	1,9

Importazioni Stato del Massachusetts - Principali prodotti 2012 (in mln USD)			
	Totale	32.983	% sul Totale
1	Oro; greggio,non-lavorato(non-altrove specificato)	2.576	7,8
2	Olii e preparazioni di petrolio o di minerali bituminosi, diversi dagli olii greggi	2.570	7,8
3	Apparecchi per la ricezione, la conversione o la rigenerazione della voce, di immagini o di altri dati, compresi gli apparecchi di commutazione e di routing	874	2,6
4	Circuiti elettronici integrati	790	2,4
5	Strumenti ed apparecchi per medicina, chirurgia,odontoiatria e veterinaria	642	1,9
6	Olii e preparazioni di petrolio o di minerali bituminosi, diversi dagli olii greggi	521	1,6

INTERSCAMBIO CON L'ITALIA

Esportazioni Stato del Massachusetts verso l'Italia - Principali prodotti 2012 (in mln USD)			
	Totale	487	% sul Totale
1	Prodotti ottici, Fotografici e Cinematografici	132	27,14
2	Prodotti chimici vari	68	13,9
3	Perle naturali o coltivate,pietre preziose e semipreziose,metalli preziosi; da conio; bigiotteria	66	13,6
4	Macchinari, reattori nucleari, caldaie	52	10,7
5	Pesci, Crostacei, Molluschi	47	9,8
6	Macchinarie attrezzature elettrici; Apparecchiature per telecomunicazioni; Audio-visivi	42	8,6
7	Aeroveicoli e parti di	28	5,8

Importazioni Stato del Massachusetts dall'Italia- Principali prodotti 2012 (in mln USD)			
	Totale	631	% sul Totale
1	Reattori nucleari, Caldaie, Macchinari	163	25,87
2	Bevande, Distillati e Aceto di vino	80	12,6
3	Prodotti ottici, fotografici e cinematografici; apparecchiature mediche	38	6
4	Chimici organici	37	5,9
5	Aeroveicoli e parti	35	5,5
6	Macchinarie attrezzature elettrici; Apparecchiature per telecomunicazioni; Audio-visivi	25	4

INTERSCAMBIO COMMERCIALE TRA LO STATO DEL MASSACHUSETTS E L'ITALIA-(mln US\$)			
	2011	2012	Var%
Import dall'Italia	596	631	6%
Export in Italia	599	487	-19%
Saldo	3.0	(144)	

INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI (IDE)

Dati di sintesi – IDE dal mondo (2007)

Stock di Capital in PPE ¹	28,9 mld\$
Numero società estere presenti	900
Totale posti lavoro creati da società estere	186.000
<i>di cui</i> nel settore manifatturiero	47.700
% forza lavoro impiegata da società estere	5,8

- Lo stock di investimenti esteri nello Stato del Massachusetts ha raggiunto i 28,9 miliardi di dollari collocando lo stato al 13° posto tra gli stati americani.

Tra le principali società estere presenti:

- BASF
- BOSCH
- BP
- Bridgestone
- EMD Serono
- Ericsson
- GDF Suez Energy
- GlaxoSmithKline
- Heineken USA
- Honda
- SCHOTT Corporation
- Siemens
- InterContinental Hotels
- Sodexo
- Nestlé USA, Inc.
- Nokia, Inc.
- Novartis
- Panasonic Corp.
- Philips Electronics
- Sanofi Pasteur
- Rolls-Royce NA Inc.
- Tata Group
- T-Mobile USA
- Toyota Motor
- Tyco International
- Volkswagen Group
- Zurich N.A.

Stock di IDE calcolati in PPE - Primi 10 Stati² 2007 - (mlnUS\$)

Totale 50 Stati	1.530.053	% sul totale
Texas	146.554	9,6
California	144.529	9,4
New York	97.031	6,3
Illinois	57.822	3,8
Ohio	53.071	3,5
Pennsylvania	46.377	3,0
Florida	45.382	3,0
New Jersey	45.346	3,0
Indiana	43.592	2,8
Louisiana	36.976	2,4

Massachusetts- Principali Paesi investitori 2007- Stock di capitali in PPE (mlnUS\$)

Totale da tutti i paesi	26.939
Regno Unito	8.892
Canada	3.881
Olanda	3.010
Giappone	2.071
Francia	1.787
Svizzera	1.740
Germania	1.636
Italia (2006)*	166

INVESTIMENTI E PRESENZA ITALIANA

Lo stock di investimenti italiani nello Stato, calcolato in PPE al costo storico, è di circa 166 milioni di dollari.

All'Ufficio di New York risultano essere presenti stabilmente nello Stato del Massachusetts 11 aziende italiane nel 2013, pari allo 0,9% del numero totale delle aziende italiane negli USA.³

Presenza di aziende italiane in USA Primi 10 Stati -2013

Totale USA	1267	% sul totale
Florida	188	14,8
New York	174	13,7
California	137	10,8
Illinois	93	7,3
North Carolina	82	6,5
Texas	80	6,3
Georgia	77	6,1
New Jersey	57	4,5
Ohio	43	3,4
Pennsylvania	34	2,7

Al 2006(ultimi dati disponibili), le aziende italiane nello Stato del Massachusetts davano lavoro a 2500 persone, pari all' 1,9% del totale degli occupati delle filiali italiane negli USA (circa 107.000).

Tra le aziende italiane presenti nello Stato ricordiamo:

- Biocell Center Corp.
- Enel North America
- Vibram
- Roberto Coin
- Navionics USA
- Nuvera Fuel Cells
- Prima Systems
- Savino Del Bene USA
- IMA Packaging Systems

Secondo i dati fDI Markets (Financial Times), dal 2003 al 2012 sono stati effettuati nel Massachusetts 7 investimenti greenfield⁴ italiani, nei settori: elettronica, biotech, ICT, macchinari, plastica, gomma e prodotti di consumo.

Presenza di aziende italiane in USA - Confronto tra gli stati del Nord-Est - 2013

Totale USA	1267	% sul totale
New York	174	13,7
New Jersey	57	4,5
Pennsylvania	34	2,7
Connecticut	19	1,5
Maryland	19	1,5
Massachusetts	11	0,9
Delaware	4	0,3
Rhode island	2	0,2
Vermont	2	0,2
New Hampshire	1	0,1
Maine	1	0,1

Per ulteriori informazioni sulle aziende italiane nel Massachusetts contattare l'Ufficio ICE di New York:

newyork@ice.it

COME INVESTIRE NELLO STATO DEL MASSACHUSETTS

Negli Stati Uniti le società sono sottoposte alle leggi dello stato in cui operano. Pertanto, se una azienda intende operare in più di uno stato, deve registrarsi presso la Segreteria di ciascuno di questi.

La **GUIDA AGLI INVESTIMENTI per gli Stati Uniti**, realizzata dall'Ufficio di New York e scaricabile gratuitamente dal sito

<http://www.ice.gov.it/estero2/usa/default.htm>

offre una panoramica di quelle che sono le condizioni per operare ed investire negli Stati Uniti.

Come tutti gli Stati americani, anche il Massachusetts ha l'obiettivo di attirare investimenti provenienti dall'estero. Il [Massachusetts Office of International Trade & Investments \(MOITI\)](#), è l'Agenzia Statale che gestisce le attività volte all'attrazione di IDE, in coordinamento con una varietà di altre agenzie di sviluppo economico locali:

I servizi e l'assistenza agli investitori sono forniti a titolo gratuito.

La gamma di incentivi, finalizzati ad agevolare l'avviamento di nuove attività e l'espansione di quelle già esistenti, per facilitare la crescita economica, lo sviluppo delle aree a basso reddito, e per creare nuovi posti di lavoro, è ampia, ma, in generale, può concretizzarsi in:

- sovvenzioni
- prestiti a bassi tassi d'interesse
- esenzioni fiscali sull'acquisto di materiali
- crediti d'imposta
- certificati obbligazionari statali imponibili e non imponibili
- vari altri tipi di facilitazioni

Sono privilegiati i progetti che possono avere un impatto economico e sociale rilevante per il territorio.

Per accedere agli incentivi delle singole amministrazioni locali è necessario possedere alcuni requisiti che riguardano, ad esempio:

- l'ammontare dell'investimento
- il numero dei posti lavoro creati
- il valore aggiunto per il territorio

Nessuno degli incentivi è automatico. Il pacchetto offerto è un accordo negoziato tra la società interessata ad insediarsi nel territorio e le Autorità competenti locali (contee, comuni), dopo che queste hanno verificato la compatibilità e l'impatto sociale del progetto col territorio.

Nella seguente sezione sono riportati alcuni dei principali programmi che New York ha implementato a favore delle imprese che intendono investire sul territorio.

Agevolazioni per investire del Governo italiano

SIMEST

La SIMEST è l'ente pubblico italiano che supporta gli investimenti italiani all'estero. Gli Stati Uniti restano un paese importante, dove i costi di trasporto e un dollaro sempre più debole favoriscono una strategia di internazionalizzazione che prevede appunto la produzione all'estero. Per ogni informazione riguardo alle agevolazioni e alle possibilità offerte dalla SIMEST alle aziende che intendessero investire negli Stati Uniti, si rimanda al sito www.simest.it.

ALCUNI TRA I PRINCIPALI PROGRAMMI PER INCENTIVARE GLI INVESTIMENTI NELLO STATO

INCENTIVI FINANZIARI

- **Jobs Creation Incentive Payment.** Le aziende manifatturiere nei settori delle biotecnologie e delle apparecchiature medicali che creano almeno 10 nuovi posti nel corso di un anno solare, possono usufruire di un rimborso del 50% sui contributi pagati ai nuovi dipendenti. Il rimborso avviene nel corso di tre anni a condizione che le aziende mantengano un livello di occupazione almeno uguale all'anno in cui hanno sottoposto la domanda.
- **Hiring Incentive Training Grant.** Sovvenzioni per l'assunzione e formazione di personale, fino ad un massimo di 2,000 dollari per impiegato e di 30,000 dollari per azienda. Il programma è finalizzato ad aiutare le aziende con i costi di formazione di nuovi assunti precedentemente disoccupati per più di un anno.
- **Workforce Training Fund.** Per la formazione/riformazione del personale di aziende a rischio di chiusura per aiutarle a rimanere attive e competitive. Le sovvenzioni previste consistono di contributi in valori pari ai costi sostenuti dall'azienda (matching funds) - fino ad un massimo di 250,000 dollari e per non più di due anni.

Inoltre, il Fondo prevede sovvenzioni fino ad un massimo di 25,000 dollari per le consulenze tecniche eventualmente necessarie per identificare le esigenze formative del personale e impostare i programmi di formazione.
- **Massachusetts Opportunity Relocation & Expansion (MORE).** Programma di sovvenzioni ai comuni e alle aziende investitrici per finanziare infrastrutture associate con progetti di sviluppo economico ad alto impatto. Tra i progetti eleggibili sono inclusi la costruzione o il miglioramento di condotte per acqua, gas, discariche, strade e utilities. In totale sono stanziati 100 milioni di dollari.
- **Emerging Technology Fund:** Fondo statale per assistere società in tecnologie emergenti, tramite partecipazioni dirette o accordi di co-finanziamento con altre istituzioni di credito partecipanti.
- **Tax-exempt and Taxable Bond Financing:** Obbligazioni - imponibili e non imponibili - per finanziare l'acquisto di terreni, edifici e impianti, per costruire o rinnovare edifici e impianti esistenti e per rifinanziare debiti.

- **Brownfields Redevelopment Program.** Incentivi per le aziende interessate ad investire nella bonifica e lo sviluppo di siti contaminati. Il programma consiste di sovvenzioni per assicurare i progetti di risanamento e gli istituti di credito che li finanziano.
- **Seafood Loan Program:** Prestiti diretti per il finanziamento di beni immobili, incluso l'acquisto di terreni, edifici, attrezzature e costruzione di nuovi impianti, per l'industria ittica.

INCENTIVI PER LO SVILUPPO E L'UTILIZZO DI FONTI DI ENERGIA ALTERNATIVE

Il Massachusetts offre vari programmi d'incentivazione per promuovere l'uso di energie alternative e aiutare le società ad individuare ed implementare tecnologie per ridurre il consumo energetico. I principali sono:

- **Large Onsite Renewables Initiative.** Consiste di sovvenzioni, concesse a seguito di un processo competitivo, per aiutare le aziende a svolgere studi di fattibilità, progettare e costruire impianti per energie rinnovabili, incluso eolico, idro-elettrico e biomassa. Gli impianti devono avere una capacità superiore ai 10 KV e più del 20% dell'energia generata deve essere consumata in loco. I livelli di sovvenzione variano a seconda delle caratteristiche di ciascun progetto.
- **Small Renewables Initiative.** Consiste di rimborsi fino ad un massimo di 50,000 dollari per la progettazione e la costruzione di impianti per energia eolica e idroelettrica fino a 10KV. L'ammontare rimborsato varia a seconda delle caratteristiche di ciascun progetto.
- **Commonwealth Solar**
Rimborsi alle aziende che progettano e costruiscono impianti fotovoltaici per energia solare fino a 500 KV.

INCENTIVI FISCALI

- **Economic Target Areas (ETA) e Economic Opportunity Areas (EOA).** Sono aree sottosviluppate che soffrono di problemi sociali quali: disoccupazione, basso reddito, calo demografico e basso valore degli immobili. L'amministrazione statale e i comuni, per far fronte a tale situazione, concedono crediti di imposta e/o esoneri fiscali a favore delle aziende interessate ad investire in progetti finalizzati al miglioramento e all'industrializzazione di tali distretti. Gli incentivi includono riduzione dell'imposta sulle vendite al dettaglio, esenzioni sull'acquisto di certi materiali e proprietà personale.
- **Economic Development Incentive Program (EDIP).** È una partnership tra amministrazione statale, comuni con aree designate ETA e aziende interessate ad investire in tali aree. Per qualificarsi, l'azienda deve prima accordarsi con il comune dove intende localizzarsi e/o espandersi su un programma di riduzione dell'imposta sugli immobili. Dopodiché l'azienda potrà usufruire dallo stato di un credito del 5% dell'imposta sul reddito statale. L'incentivo può durare da 5 a 20 anni
- **Investment Tax Credit.** Tutte le aziende possono beneficiare di un credito d'imposta del 5% sugli investimenti in proprietà personale tangibile utilizzata in progetti eleggibili nell'ambito delle EOA. Le aziende produttrici e di ricerca e sviluppo possono usufruire anche di un credito d'imposta del 3% su edifici, componenti strutturali e altre proprietà deprezzabili.
- **Corporate R&S Tax Credits.** Per gli investimenti nella Ricerca e Sviluppo, i crediti d'imposta del Massachusetts sono tra i più alti a livello nazionale. Lo stato offre due categorie di crediti: la prima, del 10%, per tutte le spese eleggibili sostenute; la seconda, calcolata al 15%, per le contribuzioni e le donazioni ad organizzazioni di R&S, quali università e ospedali. A differenza di altri stati, i crediti d'imposta del Massachusetts per gli investimenti in R&S sono permanenti e possono, inoltre, essere accumulati con i crediti d'imposta del programma Investment Tax Credit (di cui sopra).
- **Business Inventory:** L'inventario delle aziende è esente dell'imposta locale sulla proprietà.
- **Industrial Machinery and Equipment:** Esenzione della tassa sulle vendite per macchinari e parti utilizzati da aziende manifatturiere e da utilities. Sono esenti, inoltre, utensili e stampi per fonderie, autobus nuovi e usati, betoniere, zattere e pescherecci e tipografie.
- **Industrial Fuels and Raw Materials:** I carburanti e le materie prime utilizzate in processi manifatturieri sono esenti della tassa sulle vendite.

Per saperne di più:

www.mass.gov

- **Massachusetts Business Resource Team (BRT)**
<http://www.mass.gov/portal/business/funding-financing/>
(Portale per l'assistenza alle aziende interessate a localizzarsi o espandersi nel Massachusetts. Tramite le varie agenzie statali che fanno parte del BRT gli investitori hanno accesso ad informazione ed assistenza per tutto ciò che concerne l'avviamento di attività nel Massachusetts: procedure, requisiti, fisco, incentivi, siti disponibili, etc.)
- **Massachusetts Clean Energy Center** (www.masscec.com)
- **Massachusetts Development Finance Agency** (www.massdevelopment.com)
- **Massachusetts Office of Business Development** (www.mass.gov/mobd)

SISTEMA FISCALE

Oltre alla tassazione a livello federale, le società sono anche soggette a tassazione sia nello stato di costituzione che in altri stati dove producono reddito, e l'imposizione fiscale varia notevolmente da stato a stato.

Come gli altri stati, il Massachusetts ha una imposizione fiscale societaria calcolata sul reddito imponibile ivi prodotto, sulle vendite e sul valore della proprietà.

Secondo dati elaborati dalla Tax Foundation⁵, il Massachusetts per le tasse statali e locali ha un carico fiscale che lo colloca nella fascia intermedia tra gli Stati americani.

Si elencano qui di seguito alcune delle principali imposte applicate nello Stato del Massachusetts:

- **Corporate Income Tax:** tassa sul reddito netto tassabile dell'impresa. Aliquota pari all' 8,0%
- **Personal Income Tax:** tassa sul reddito personale dei residenti statali. Viene applicata con un'aliquota del 5,25%
- **Sales and Use Tax:** imposta simile all'IVA applicata con un'aliquota del 6,25% sulla vendita di tutte le merci tranne che sul cibo non venduto nei ristoranti e su articoli di abbigliamento di valore inferiore a \$175.
- **Property Tax:** è l'imposta sugli immobili. Il Massachusetts è uno dei 37 stati che l'impongono sia a livello statale che locale. La tassa è basata sull'intero valore del bene, incluse concessioni speciali.

Per approfondimenti si rimanda al sito del Massachusetts Department of Revenue (www.mass.gov/dor)

Per quanto riguarda la classifica del "clima fiscale" (l'insieme di condizioni fiscali che hanno un impatto sugli investimenti), il Massachusetts è 22° (1= carico fiscale più leggero, 50 più pesante), nell'indice elaborato dalla Tax Foundation, confrontando le 5 imposte ritenute di maggior impatto per un'impresa: sul reddito societario, sul reddito persone fisiche, sul consumo, sull'assicurazione contro la disoccupazione e sulla proprietà immobiliare, residenziale e commerciale (V. tabella qui sotto).

Per approfondimenti: <http://www.taxfoundation.org/publications/show/2181.html>

CONFRONTO DEL "CLIMA FISCALE" TRA GLI STATI DEL NORDEST – 2013⁶

Stato	Indice Complessivo e Classifica	Imposta Reddito Societario	Imposta Reddito Personale	Imposta al Consumo		Imposta Assicurazione contro disoccupazione Min/Max, soglia salariale(\$)	Imposta Media su proprietà immobiliare: % su valore medio immobile
				Tasso statale	Tasso locale		
Connecticut	40	9,0% > 0\$	3% < \$10.000; 5% < \$50.000; 6% < \$200.000; 6,7% > \$250.000	6,35 %	0%	1,90% a 6,80%, 15.000\$	1,49 %
Delaware	14	8,7% > 0\$	da 2,2% < 5.000\$ a 6,75% > 60.000\$	0%	0%	0,30% a 8,20%, 10.500	0,52 %
Maine	30	da 3,5% < 25.000\$ a 8,93% > 250.000\$	da 6,5% < 5.200\$ a 7,95% > 20.900\$	5,00 %	0%	0,88% a 8,10%, 12.000	1,11 %
Maryland	41	8,25 % > 0\$	8 livelli- da 2% a 5,75% > \$250.000	6,00 %	0%	2,0% a 13,5%, 8.500	0,99 %
Massachusetts	22	8,0 % > 0\$	5,25 % > 0 \$	6,25 %	0%	1,26% a 12,27%, 14.000	1,07 %
New Hampshire	7	8,5 % > 0\$	5,0 % > 0 \$	0%	0%	2,6% a 7,0%, 14.000	1,90 %
New Jersey	49	9,0 % > 0\$	da 1,4% < 20.000\$ a 8,97% > 500.000\$	7,00 %	0,03%	0,6% a 6,4%, 30.900	1,98 %
New York	50	7,1 % > 0\$	8 livelli- da 4,0 % < 8.200\$ a 8,82% > 1.029.250\$	4,00 %	4,48%	0,90% a 8,9%, 8.500	1,38 %
Pennsylvania	19	9,99 % > 0\$	3,07 % > 0\$	6,00 %	0,34%	2,43% a 10,58%, 8.500	1,41 %
Rhode Island	46	9,0 % > 0	da 3,75 % < 58.600\$ a 5,99% > 133.250\$	7,00 %	0%	2,2% a 10,3%, 20.200 o 21.200\$ alto reddito	1,41 %
Vermont	47	da 6,0% < 10.000\$ a 8,5 > 25.000\$	da 3,55 % < 36.250\$ a 8,95% > 398.350\$	6,00 %	0,14%	1,3% a 8,4%, 16.000	1,57 %
Washington D.C.	44	9,975% > 0\$	da 4% < \$10.000 a 8,95% > \$350.000	6,0%	0%	1,6% a 7,0%, 9.000\$	0,58%

APPALTI E CONTRATTI DI FORNITURA

La strategia delle amministrazioni governative statali in materia di contratti di appalto rispecchia quella federale e mira a scoraggiare la fuoriuscita di capitali e a salvaguardare l'occupazione nello Stato.

La preferenza quindi è data alle società locali. Alle aziende italiane interessate a partecipare ad appalti pubblici del Massachusetts è consigliato di stabilire una presenza diretta nello stato e/o accordi con società locali per partecipazioni in sub-appalto. Una volta stabiliti tali accordi, una buona procedura da seguire è quella di mettere il proprio nome nelle mailing list degli enti statali offerenti.

ENTI STATALI RESPONSABILI PER L'AGGIUDICAZIONE DI CONTRATTI DI APPALTO:

Il Massachusetts dà la possibilità di partecipare ad una vasta gamma di appalti pubblici, il cui valore medio annuale è di oltre quattro miliardi di dollari. L'**Operational Services Division (OSD)** <http://www.mass.gov/?pageID=osdhomepage&L=1&LO=Home&sid=Aosd>, l'ufficio dei Servizi Generali dello Stato, specializzato in materia di procurement, fornisce informazioni e consulenza sulle procedure per accedere a gare d'appalto e su come iscriversi nell'albo dei fornitori.

L'OSD ha creato un sito internet, il **Comm- Pass**, tramite il quale è possibile accedere gratuitamente agli annunci di appalti e di contratti di fornitura di tutte le agenzie statali. Per ulteriori informazioni e registrarsi online: <http://www.comm-pass.com/>

L'OSD, inoltre, pubblica una newsletter elettronica trimestrale, la **Commonwealth Procurement News**, che è un'ottima fonte di informazioni sulle opportunità di appalti bandite dalle varie agenzie statali. Per iscriversi: [Commonwealth Procurement News](#).

CONCLUSIONI: OPPORTUNITÀ PER LE AZIENDE ITALIANE

Il Massachusetts è uno dei tre stati americani più densamente popolati, ha una popolazione altamente educata, un livello di reddito procapite fra i più alti del paese, un'economia diversificata, ed è la porta d'accesso alla regione del New England, l'area situata nella parte nord-orientale degli Stati Uniti, formata da sei stati: Maine, New Hampshire, Massachusetts, Vermont, Connecticut e Rhode Island. La capitale, Boston, è considerata il centro culturale e storico del New England ed è uno dei principali centri mondiali per l'istruzione, per le alte tecnologie, la medicina, la finanza e l'architettura.

Forse come nessun altro stato degli USA, il Massachusetts si caratterizza per il suo mix di passato e presente, di tradizione e modernità. Nonostante le sue origini puritane e conservatrici, il Massachusetts oggi è noto per le sue tendenze progressiste e liberali. Infatti, esso è stato tra i primi stati a permettere le unioni civili tra coppie dello stesso sesso ed il primo a consentirne il matrimonio. Dal 2006 il Massachusetts è, inoltre, l'unico stato ad avere varato una riforma sanitaria (Commonwealth Care), che garantisce a quasi tutti i residenti una copertura medica la cui estensione dipende dal reddito dell'utente.

Il Massachusetts è dotato di un'eccezionale rete di infrastrutture tecnologiche, accademiche e finanziarie, che ne fanno un luogo ideale per investire e avviare attività in una miriade di settori high-tech. Infatti, oltre 600 società straniere vi hanno stabilito una presenza.

Lo Stato si distingue per i dinamici rapporti tra industria e università, il facile accesso ai capitali di rischio, una forza lavoro altamente qualificata e le risorse messe a disposizione per il continuo sviluppo di società e imprenditori, che possano contribuire alla crescita dell'economia.

Le aziende straniere possono valutare insediamenti diretti e/o accordi di ricerche congiunte, joint-venture o altri tipi di collaborazione, con società e centri di ricerca locali, e usufruire del sostegno delle sofisticate strutture destinate alla ricerca e sviluppo e della rete di programmi di finanziamento pubblico e privato, in particolare nelle biotecnologie e nella farmaceutica.

Anche nei settori manifatturieri, lo stato dispone delle infrastrutture necessarie per svolgere attività produttive e offre interessanti opportunità sia per prodotti industriali che di consumo, in particolare nei settori della Meccanica, dell'Elettronica, dell'Agro-alimentare e degli Equipaggiamenti per trasporti.

Note relative alla sezione sugli Investimenti Diretti Esteri (IDE)

¹ I dati più frequentemente utilizzati per dare un'idea, *seppur molto approssimativa*, dell'entità della presenza estera nei singoli stati, sono le cifre del **Bureau of Economic Analysis (BEA)**, che riportano i "Gross Property, Plant, and Equipment" (PPE), ovvero, gli Investimenti Interni Fissi Lordi, tra cui terreni, diritti minerari, edifici, strutture, impianti e attrezzature utilizzati per la produzione, rilevati al costo storico.

- **N.B.** -Il BEA, a causa di tagli nel suo budget operativo, a partire dal sondaggio del 2008 delle filiali americane di società estere, ha eliminato una serie di rilevazioni, tra cui, quasi tutti i dettagli sugli IDE a livello statale. Pertanto, non è possibile aggiornare oltre il 2008 i dati sugli investimenti verso i singoli Stati. In particolare, poi, i dettagli che riguardano gli IDE italiani, non sono disponibili oltre il 2006.

² Dati più recenti pubblicati dal BEA sugli IDE verso i singoli Stati

³ Secondo le rilevazioni di quest'Ufficio, a maggio 2013 le aziende italiane in USA sono, in totale, 1.267

⁴ La definizione di FDI Markets per investimenti di tipo "greenfield" è: struttura fisica *ex novo* o di espansione, creata dalla società straniera nel territorio, che comporta un investimento di capitale e creazione di posti di lavoro. Comprende strutture, quali: stabilimenti produttivi, centri di ricerca, negozi e uffici.

⁵ **Tax Foundation** - Gruppo indipendente, con sede a Washington DC, che realizza studi sul sistema fiscale statunitense con l'obiettivo di educare il pubblico su tematiche di politica fiscale.

⁶ Vedi nota n. 7 & n.6

Fonti primarie dei dati utilizzati per l'elaborazione del presente profilo

- U.S. Dept. of Commerce
- Bureau of the Census
- Bureau of Economic Analysis (BEA)
- Siti internet di varie agenzie governative Statali

*N.B.

Il presente profilo è inteso soltanto a fornire agli operatori italiani interessati ad investire negli USA un primo confronto orientativo di facile consultazione sugli Stati di competenza geografica dell'Italian Trade Commission di New York, che non si assume alcuna responsabilità per eventuali errori od omissioni contenuti all'interno del documento.

Agli investitori italiani che volessero costituire una struttura operativa negli USA è consigliato di rivolgersi per approfondimenti a quest'Ufficio e/o alle Agenzie statali competenti, per un attento esame dell'offerta dei singoli Stati e dei requisiti per operare in determinati settori.

L'Ufficio di New York resta a disposizione per ogni ulteriore informazione, per fornire nominativi di professionisti e service provider locali e per offrire servizi d'assistenza personalizzata a tutti coloro che vorranno approfondire ulteriormente ed intraprendere affari in questo Stato.

<p>Italian Trade Commission - NEW YORK 33 East 67th Street New York, NY 10065 Tel.: 001 (212) 980-1500 Fax: 001 (212) 758-1050 Web: www.italtrade.com E-mail: newyork@ice.it</p>
