

Consulting
Sales
Export
Competitor Analysis
Business Strategy
Marketing Plan
Business Intelligence

Grazie ai servizi di **Business Intelligence 3.0 e 3.1** di IDEAEXPORT potrai ottenere un'analisi mirata e approfondita delle performance di vendita export dei tuoi Competitor.

Paesi Disponibili: Argentina, Bolivia, Brasile, Canada, Cile, Cina, Colombia, Costa Rica, Ecuador, India, Messico, Panama, Paraguay, Perú, Russia, Sri-Lanka, Ucraina, Uruguay, USA, Venezuela e Vietnam, **(Servizio in Costante Aggiornamento)**.

Il costo del servizio può variare in base al paese di riferimento e al numero di interrogazioni, l'arco temporale d'indagine, le quantità di porti ed aeroporti coinvolti e quanti codici HS6, ove possibile anche NC8, vengono utilizzati per la ricerca.

Idea Export S.a.s.
Sede Operativa
Centro Uffici Francia, Corso Francia 2/Bis
10143 Torino

Sede Legale
Viale Svezia 8 - 35020 Ponte San Nicolò (PD)
+39 011 4813663
info@ideaexport.it
skype: ideaexportsas



all'estero

Consulting
Sales
Export
Competitor
Analysis
Business
Strategy
Marketing
Plan
Business
Intelligence

I più avanzati strumenti export al servizio delle PMI.

SERVIZI IDEAEXPORT 1.0 E 1.1

Per impostare una strategia export di successo IDEAEXPORT S.A.S. offre l'**IDEAEXPORT 1.0** frutto di un'analisi dei dati ufficiali relativi alle importazioni, esportazioni e produzione (ove possibile) degli ultimi 3 anni del prodotto di interesse,

- selezione dei mercati con maggiore potenziale,
- individuazione dei canali di distribuzione più adatti,
- analisi del comportamento della concorrenza nazionale ed estera

Ad integrazione del servizio 1.0, nasce il servizio **IDEAEXPORT 1.1** dove il matching di queste informazioni consultando le banche dati più specializzate, porta ad una stesura di una impostazione strategica per vendere all'estero.

A supporto della strategia proposta verrà fornito anche un elenco di anagrafiche per un prodotto o per mercato.



SOLUZIONI GRATUITE DI SUPPORTO

- REPERIBILITÀ TELEFONICA SKYPE PER TUTTA LA DURATA DELLA GESTIONE A DISTANZA
- CHAT E VIDEOCHAT PER PICCOLE COMUNICAZIONI O TRASFERIMENTO DOCUMENTI (QUANDO DISPONIBILE) NELL'ARCO DELL'INTERA SETTIMANA.
- USO DI WHATSAPP PER SMS GRATUITI.



soluzioni flessibili per qualsiasi esigenza aziendale

SERVIZIO 2.0

Sulla base del documento **IDEAEXPORT 1.0** viene strutturato insieme all'azienda il report "**IDEAEXPORT 2.0**", in cui si approfondiscono nel dettaglio tutti gli aspetti caratterizzanti dell'azienda Cliente ed i propri prodotti. Questo permetterà la stesura di una strategia immediata da adottare (assieme all'elaborazione del CRM) per la fornitura di un **Temporary Export Manager** che garantisca la presenza di una **mezza giornata a settimana** in azienda e/o la gestione a distanza della collaborazione necessaria alla ricerca di Clienti/distributori e alla creazione di reti commerciali in Italia e/o all'estero.

SERVIZIO 2.1

Fornitura di un **Temporary Export Manager** che garantisca la presenza di una **giornata a settimana** in azienda e/o la gestione a distanza della collaborazione necessaria alla ricerca di Clienti/distributori e alla creazione di reti commerciali in Italia e/o all'estero. Anche per il servizio 2.1 verrà impostato un Database di Contatti Commerciali (CRM) in formato Microsoft Excel con tabelle pivot e facili collegamenti ipertestuali per navigare all'interno del documento.



STRUMENTI OPERATIVI

IDEAEXPORT fornirà un CRM (Database Contatti Commerciali) suddiviso per mercati/prodotto con la possibilità di filtrare i risultati attraverso diverse variabili per il posizionamento sia geografico che di prodotto.

Verranno forniti dei report mensili sull'attività svolta, i mercati dove si sta operando, i canali distributivi adottati, le richieste d'offerta ed i fatturati registrati all'interno del mese di riferimento e un breve testo dove vengono riportate le notizie più salienti e gli status delle trattative commerciali in corso con i riferimenti delle aziende in questione.

Nel corso del progetto la strategia verrà aggiornata ed adattata alle possibili esigenze di mercato grazie ai feedback ricevuti dal lavoro "su campo".

- Si approfondirà la conoscenza dei propri competitors e se ne conosceranno di nuovi, cercando di ottenere sempre il loro target price per analisi interne all'azienda sulla propria competitività.



SOLUZIONI PERSONALIZZATE

Tutti gli strumenti operativi (Report Mensili, CRM-Database Contatti Commerciali Newsletter, ecc.) saranno progettati, elaborati e realizzati "su misura" del cliente per garantire un elevato livello di personalizzazione rispettando le peculiarità e le esigenze interne dell'azienda. La strategia proposta sarà ideata sulle capacità produttive del cliente e sulla propria capacità inespressa.



SOLUZIONI WEB

IDEAEXPORT è in grado di indirizzare le aziende verso una corretta pianificazione del marketing mix e di fornire strumenti e modalità di comunicazione adatte alla massimizzazione dei risultati. Partendo dalla definizione della strategia digitale, fino alla possibilità di misurare le performance delle campagne online utilizzando tecnologie capaci di dare un riscontro immediato e complessivo delle azioni pubblicitarie pianificate in termini di raggiungimento degli obiettivi commerciali e di marketing.



FUTURI SERVIZI: 3.0 E 3.1

Vuoi conoscere come i tuoi **Competitor** agiscono in un determinato mercato? Ti piacerebbe sapere, **cosa, quando, come e a che prezzo** è stato venduto il prodotto del tuo competitor? E conoscere il nome dei **Clienti** dei tuoi competitor?

Grazie ai servizi di Business Intelligence **3.0 e 3.1** di IDEAEXPORT li potrai ottenere.....
.....scopri come nell'ultima pagina....