

Pro Export: internazionalizzazione per la piccola impresa



PROEXPORT

Network di consulenti export per PMI

Portiamo le PMI della
Romagna nel mondo

UN NETWORK DI
CONSULENTI
SPECIALIZZATO
IN SERVIZI PER
L'ESTERO

Chi siamo

Pro export è costituito da un network di professionisti con un'esperienza pluriennale nel campo della vendita e ricerca clienti in Italia e all'estero.

Il metodo adottato è frutto di anni di lavoro presso diverse PMI dell' Emilia Romagna; sfruttiamo a pieno le nuove tecnologie del web per permettere alle piccole imprese di incrementare il loro fatturato.

I nostri numeri



34

Aziende supportate

32

Export manager
formati

3.800

Ore di consulenza e
formazione svolte

Risultati concreti

Negli ultimi 3 anni abbiamo aiutato 34 aziende di settori quali: meccanica, moda, agroalimentare e arredo ad entrare in nuovi mercati. Abbiamo formato export manager che creano valore per le aziende che li hanno assunti.

PORTIAMO IN
AZIENDA
METODOLOGIE
CONCRETE ED
EFFICACI

La nostra mission

L'obiettivo di Pro Export è il trasferimento di metodologie concrete e di un modello organizzativo al fine del raggiungimento della totale **autonomia aziendale** nello sviluppo di nuovi mercati.

EXPORT E VENDITA PER LA PICCOLA IMPRESA

Una PMI per creare e gestire una rete commerciale necessita di una strategia chiara e definita che permetta di delineare un piano d'azione mirato e concreto.

- Export check-up: la propensione all'export di un'azienda
- Individuazione dei mercati target: selezione dei mercati più adatti
- Creazione data export: creazione di un database commerciale per l'estero
- Creazione ufficio commerciale estero: training e tutoraggio per la formazione di un export manager in azienda

WEB MARKETING PER L'ESTERO

Affianchiamo all'export manager consulenti di marketing digitale professionisti che potranno creare per l'azienda una strategia digitale concreta ed efficace.

- Visibilità all'estero: ottimizzazione per motori di ricerca e attività SEM (advertising on-line) per essere visibili nei paesi target
- Social Media marketing: social networking per trovare partner commerciali all'estero
- E-mail marketing: Per fidelizzare clienti e partner commerciali
- Formazione: training e tutoraggio per la formazione di una risorsa aziendale all'uso degli strumenti digitali

RICERCA SELEZIONE E FORMAZIONE EXPORT MANAGER

L'inserimento di una figura specializzata nell'organico aziendale è sicuramente il sistema ottimale per poter affrontare la sfida dell'estero. La selezione e ricerca delle risorse è fondamentale.

Formazione e tutoraggio: scelta la risorsa non lasciamo all'azienda l'onere dell'avviamento e della formazione, ci occupiamo direttamente dell'inserimento attraverso un periodo di tutoraggio.

Le risorse inserite in questa maniera diventano pienamente operative in pochi mesi.

Alcune aziende che si sono affidate a noi:



PRONTO PER
VENDERE
ALL'ETSERO?

PROEXPORT

www.pro-export.it
info@pro-export.it

Referenti:

Dott. Marco Soncini

Export Manager Senior

email: marco.soncini@gmail.com

Tel: +39 346 9465023

Linkedin: [linkedin.com/in/marco-soncini-5994015](https://www.linkedin.com/in/marco-soncini-5994015)

Dott. Emanuele Ricci

Consulente Marketing Digitale

email: ricci.emanuele@gmail.com

Tel: +39 340 4706606

Linkedin: www.linkedin.com/in/emricci/

PRO EXPORT

Network di consulenti export per PMI

www.pro-export.it
