



ITALIAN TRADE AGENCY

Amman Office

Partnership locali

I collegamenti tra aziende internazionali e imprese locali sono particolarmente importanti per le economie dei paesi in via di sviluppo, poiché forniscono un mezzo per attrarre capitali tanto necessari e per diffondere la conoscenza del commercio internazionale alle aziende locali collegate. I partner locali hanno la possibilità di accedere a conoscenze di mercato essenziali; districarsi tra i requisiti normativi; fornire manodopera e altri input a prezzi competitivi; utilizzare reti di vendita prestabilite; e mantenere altri rapporti commerciali necessari (ad esempio bancari, legali e di distribuzione), che sono fondamentali per il successo di qualsiasi opportunità di investimento in Iraq. Tali collegamenti possono contribuire a promuovere l'efficienza produttiva, la produttività, la crescita, le capacità tecnologiche e gestionali e la diversificazione del mercato.

La Commissione Nazionale per gli Investimenti sostiene e faciliterà il matchmaking tra le imprese irachene e le entità internazionali. I legami con le affiliate straniere rappresentano un importante motore di crescita per l'economia interna di un paese in via di sviluppo; i partner stranieri beneficiano di tali legami, spesso attraverso la riduzione dei costi, la conoscenza del mercato e dei prodotti locali e il potenziamento delle risorse. Le partnership locali possono rappresentare un percorso fondamentale per operazioni di successo in paesi che stanno perfezionando il proprio quadro giuridico e normativo, come l'Iraq.

Servizi di matchmaking per partnership locali

Data l'importanza delle partnership locali per facilitare gli investimenti in Iraq, la Commissione nazionale per gli investimenti sta attualmente sviluppando un programma di matchmaking aziendale locale che metterà in contatto le aziende irachene con le aziende internazionali che desiderano entrare nel mercato iracheno.

Il NIC sarà in grado di fornire servizi di matchmaking in base a diversi fattori, tra cui la posizione geografica e il settore economico. Le aziende internazionali e locali interessate a partnership devono contattare il NIC compilando il [modulo di richiesta di partnership](#) e fornendo informazioni sulla propria azienda e sul tipo di partnership che desiderano.

L'impresa straniera che intende collaborare e investire in Iraq e che non disponga di una filiale in loco potrà presentare la propria documentazione di capacità finanziaria, unitamente ai documenti finanziari relativi alla sede nel Paese d'origine, debitamente legalizzati dal Consolato iracheno e dal Ministero degli Affari Esteri competente nel Paese straniero.