

MARYLAND

Profilo Economico e Commerciale

GEOGRAFIA, POPOLAZIONE, INFRASTRUTTURE



Situato nella costa orientale degli USA, lo Stato del Maryland ha una superficie di 32.133 kmq (42° tra gli stati americani).

Confini:

<u>Nord:</u>	Pennsylvania
<u>Ovest:</u>	West Virginia
<u>Est:</u>	Delaware / Oceano Atlantico
<u>Sud-Ovest:</u>	Virginia

Capitale	Annapolis (38.394 abitanti) (Anche Sede dell'Accademia Navale americana)
-----------------	--

Altre città importanti	Baltimora (620.961 abitanti) Rockville (61.209) Frederick (65.239) Gaithersburg (59.933) Bowie (54.772)
-------------------------------	--

Popolazione (2010)	5.773.552- 19° tra gli Stati americani e quinta per densità a livello nazionale con 541 abitanti per miglio quadrato (209 per kmq)
---------------------------	--

Per approfondimenti:

<http://www.maryland.gov/Pages/default.aspx>

<http://www.maryland.gov/Visiting/Pages/Visiting.aspx>

<http://www.msa.md.gov/msa/mdmanual/01glance/html/trans.htm>

<http://quickfacts.census.gov/qfd/states/24000.html>

<http://choosemaryland.org/factsstats/Pages/default.aspx>

Infrastrutture

Il Maryland ha un ruolo primario nei trasporti, non solo nella East Coast ma nella Nazione tanto da poter essere considerato un crocevia nella costa orientale degli USA. Grazie alla prossimità alla Baia del Chesapeake, all'Oceano Atlantico e a Washington D.C., e per merito delle 6 autostrade che lo attraversano e lo collegano con tutte le principali arterie di distribuzione della costa orientale, nell'arco di una sola giornata e' possibile raggiungere, via gomma, un terzo della popolazione americana. Il Maryland possiede, inoltre, due sistemi ferroviari nazionali per il trasporto merci e 5 linee "corte" regionali, un porto (Baltimora) ad acqua profonda, che annualmente gestisce 40 milioni di tonnellate di merci, 3 aeroporti internazionali e 7 aeroporti regionali con piste di oltre 5000 piedi per aerei privati.

Aeroporti: 3 aeroporti internazionali (**Baltimore/Washington International, Reagan National a Washington, D.C., e Washington Dulles International**), e 7 regionali

Porti Commerciali: 1 – Il Porto di **Baltimora**, uno dei due porti della costa orientale con un canale di navigazione principale profondo oltre 15 metri e largo oltre 240 metri, dispone di una moderna infrastruttura per container e per merci sfuse, quali acciaio, carta e minerali. È tra i porti più attivi degli Stati Uniti ed è più vicino ai mercati del Mid-West di qualsiasi altro porto della costa orientale degli USA. È, inoltre, uno dei principali porti per il traffico RO/RO (roll on, roll off) di automobili e di merci. Quasi il 50% di tutte le merci RO/RO gestite nella costa orientale degli USA passa attraverso il porto di Baltimora.

Rete Stradale/Ferroviaria: Il Maryland è stato tra gli Stati pionieri nello sviluppo di un sistema intermodale di trasporti per la movimentazione di passeggeri. Una rete stradale e ferroviaria capillare e un sistema di servizi altamente integrati assicurano la mobilità della popolazione e collegamenti diretti con stazioni e aeroporti. Tramite il servizio ferroviario ad alta velocità della Amtrak è possibile raggiungere New York da Baltimora in due ore.

ZONE FRANCHE (Foreign Trade Zones - FTZ). Lo Stato del Maryland dispone di 4 zone franche. Le FTZ offrono notevoli vantaggi agli esportatori negli USA che decidano di utilizzarle. Tra i principali, in particolare:

- i prodotti possono essere introdotti e immagazzinati nella FTZ senza dover pagare dazi fino al momento dell'immissione in commercio;
- le lavorazioni effettuate sui prodotti all'interno dell'area extradoganale non sono soggette a tassazione;
- le merci che vengono riesportate non sono soggette a tassazione;
- non ci sono limiti di tempo per la permanenza delle merci immagazzinate all'interno delle FTZ.

Per approfondimenti e per una lista completa delle FTZ:

<http://ia.ita.doc.gov/ftzpage/letters/ftzlist-map.html>

Dati di Sintesi

PIL 2010	295,3 miliardi di US\$
Reddito Pro Capite annuo (2010)	49.025 US\$ (4° tra gli Stati)
Forza Lavoro*	2.982.500 (luglio 2011)
Disoccupazione	7.2% (luglio 2011)
Retribuzione oraria media	Settori manifatturieri - 17,45US\$ Tutti i settori - 24,46 US\$
Lavoratori High Tech*	170.000 (2010)

- Il Maryland è il 15° stato più ricco dell'Unione, con un PIL di 295,3 miliardi di dollari nel 2010.
- L'economia del Maryland presenta un alto grado di diversificazione industriale che comprende settori manifatturieri tradizionali, importanti settori dell'alta tecnologia, servizi di distribuzione e logistica, e turismo.
- Il Maryland è in transizione verso un'economia basata sempre più sui servizi e sui settori dell'High Tech.
- Negli anni recenti è diventato uno dei principali centri tecnologici, grazie anche alla forte concentrazione nel territorio di Centri di Ricerca federali e di Agenzie.

Per approfondimenti:

- www.bls.gov/lau
- www.labor.gov
- <http://www.dlfr.maryland.gov/>
- [*http://www.usinnovation.org/node/21/index.php?q=state-sheets](http://www.usinnovation.org/node/21/index.php?q=state-sheets)

Istruzione

- **Laureati** – 35,7% della popolazione oltre i 25 anni
- **Più dell'80%** degli studenti diplomati all'interno dello Stato proseguono i propri studi

Il Maryland è tra i primi Stati per la qualità del suo sistema scolastico e universitario. Il **Sistema Universitario del Maryland (USM)**, composto da circa 60 college e università che insieme hanno creato una rete di circa 250 centri e istituti di ricerca, si colloca tra i primi 12 del Paese ed annovera alcune fra le più prestigiose istituzioni a livello mondiale, quali la **Johns Hopkins University**, con la sua rete di laboratori per R & S in vari campi, il **Biotechnology Institute** presso l'Università del Maryland e il **Technology Enterprise Institute**.

Ricerca e Sviluppo (R & S)

Lo studio "State Technology and Science Index 2010", condotto dal **Milken Institute**, che esamina le capacità tecnologiche e scientifiche degli Stati americani per continuare a crescere nell'economia dell'innovazione, ha posto il Maryland al **secondo** posto fra gli Stati dell'Unione (subito dopo il Massachusetts) e al primo posto in assoluto negli indici d'investimento nello sviluppo di "Capitale Umano", per assicurare la competitività futura dello stato.

- Investimenti medi annuali: **3,5% del PIL statale**
- Nel 2010 nello Stato del Maryland sono stati registrati 1.578 brevetti, collocandosi al 21° posto tra gli stati americani.

Nel Maryland hanno le loro sedi una cinquantina di Agenzie e Centri di ricerca federali ognuno dei quali attrae i migliori ricercatori da tutto il mondo che contribuiscono ad alimentare la crescita dell'economia statale, particolarmente nei settori della **biotecnologia, bioinformatica, aerospazio, difesa, sicurezza, information technology ed elettronica**.

Alcune tra le principali Agenzie federali con sede nel Maryland sono:

National Institute of Standards and Technology (NIST), National Environmental Satellite Data and Information Service, National Ocean Service, National Geospatial-Intelligence Agency, Food and Drug Administration (FDA), National Institutes of Health, EPA - Environmental Science Center, NASA Goddard Space Flight Center, Nuclear Regulatory Commission.

Per approfondimenti:

Kaufman Foundation 2010 Ranking of new-economy States:

<http://www.kauffman.org/newsroom/2010-ranking-of-new-economy-states-highlights-leaders-and-laggards.aspx>

**<http://www.usinnovation.org/node/21/index.php?q=state-sheets>

<http://www.milkeninstitute.org/tech/>

<http://www.techamericafoundation.org/cyberstates2011-executive-summary>

PRINCIPALI SETTORI DELL'ECONOMIA

I settori **pubblico** e **immobiliare** rappresentano le quote più significative del PIL. Seguono: **servizi tecnici e professionali, sanità e assistenza sociale e manifatturiero**.

L'industria **manifatturiera** è molto diversificata e nessun settore da solo, rappresenta oltre un quinto del fatturato complessivo. Il più importante è quello alimentare. Altre industrie importanti sono:

- **elettronica** (per applicazioni in vari settori, dall' aerospazio alla sicurezza)
- **computer**
- **chimica**

Il settore primario continua a dare un importante contributo all'economia dello Stato, soprattutto la pesca, sia quella concentrata nella Baia di Chesapeake che d'altura.

Il settore agricolo alimenta principalmente le vicine metropoli di prodotti rapidamente deperibili come il latte e i suoi derivati e gli ortaggi.

L'avicoltura è relativamente sviluppata e le contee meridionali, poste sulla costa occidentale della Baia di Chesapeake godono di un clima caldo che consente la coltivazione commerciale del tabacco, coltivato fin dai tempi coloniali.

Anche l'industria estrattiva è tutt'ora attiva nella zona montuosa nell'ovest dello Stato dove si trovano giacimenti di carbone e ha un altro punto di forza nelle cave di materiali da costruzione nella parte orientale del Maryland dove si trovano numerose cave di arenaria.

Tuttavia, il vero punto di forza dell'economia del Maryland è dato dalla vicinanza con la capitale dell'Unione e dal conseguente insediamento di istituzioni governative nelle aree sub urbane di Washington DC e Baltimora. La prossimità con i centri di spesa pubblica ha favorito lo sviluppo di industrie attive nella difesa, nell'aerospazio e nella ricerca biomedica, che sono tra i settori più dinamici dell' economia.

I settori più dinamici

L'evoluzione dell'economia del Maryland, come quella di altri Stati con una forte base tecnologica, ha portato allo sviluppo di vari settori dell'alta tecnologia e nel Maryland si è creata una concentrazione di aziende della nuova economia che fa dello Stato il terzo maggior mercato per tali settori dopo Silicon Valley e Boston, e un centro nevralgico di R & S in materie quali bioinformatica, studio delle proteine, ingegneria aerospazio, tecnologie informatiche e attrezzature elettroniche per applicazioni militari e di sicurezza.

Stato del Maryland - Composizione settoriale del PIL Anno 2010- (mlnUS\$)

TOTALE PIL	295.304	% sul totale
Pubblico (Government)	53.877	18,2%
Immobiliare	50.194	17,0%
Servizi tecnici e professionali	32.264	10,9%
Sanità e assistenza sociale	23.633	8,0%
Manifatturiero	17.907	6,1%
Finanza e assicurazione	16.945	5,7%
Commercio al dettaglio	16.051	5,4%
Commercio all'ingrosso	13.529	4,6%
Costruzioni	12.195	4,1%
Informatica	11.466	3,9%
Servizi amministrativi e gestione rifiuti	8.637	2,9%
Alloggio e ristorazione	7.513	2,5%
Imprese di pubblici servizi (Utilities)	6.545	2,2%
Trasporti e stoccaggio escluso servizio postale	5.661	1,9%
Istruzione	4.121	1,4%
Gestione aziendale	3.825	1,3%
Arte, intrattenimento e ricreazione	2.202	0,7%
Agricoltura, silvicoltura, pesca e caccia	818	0,3%
Industria mineraria	294	0,1%

Per approfondimenti sui macro-settori più dinamici del Maryland, consultare:

- [Aerospazio & Difesa](#)
- [Educazione & Ricerca](#)
- [Energia & Sostenibilità](#)
- [Finanza & Servizi Professionali](#)
- [Sanità e Scienze della vita](#)
- [Ospitalità & Ricreazione](#)
- [Informatica & Tecnologia](#)
- [Attività produttive](#)

Inoltre:

<http://www.choosemaryland.org/businessresources/Pages/IndustryOverview.aspx>

<http://www.dbed.maryland.gov/Pages/index.html>
<http://choosemaryland.org/factsstats/Pages/FAQs.aspx>

COMMERCIO ESTERO

Esportazioni del Maryland Principali Paesi destinatari e Italia 2010 (in mln US\$)		
Mondo	10.163	% sul Totale
Canada	1.588	15,6
Olanda	677	6,7
Cina	574	5,6
Arabia Saudita	499	4,9
Messico	488	4,8
Italia (13a)	197	1,9

Esportazioni Stato del Maryland Principali Prodotti 2010 (in mln US\$)		
Totale	10.163	% sul Totale
Autoveicoli per il trasporto di persone; di cilindrata >3000cc	819	8,1
Medicinali confezionati, in dosi, per la vendita al dettaglio	309	3,0
Reattivi per diagnostica o da laboratorio su qualsiasi supporto	309	3,0
Iniziatori e acceleranti di reazione; prep. catalitiche non nominati né compresi altrove	260	2,6
Carbon fossile bituminoso	258	2,5
Vaccini per la medicina umana	244	2,4

Importazioni del Maryland Dai Principali Paesi e dall'Italia 2010 (in mln US\$)		
Mondo	19.820	% sul Totale
Germania	2.996	15,1
Cina	2.579	13
Canada	1.832	9,2
Messico	1.258	6,3
Russia	925	4,7
Italia (in dodicesima posizione)	501	2,5

Importazioni del Maryland Principali prodotti 2010 (in mln US\$)		
Totale	19.820	% sul Totale
Autoveicoli per il trasporto di persone; di cilindrata > 1500 cc < 0 = 3000 cc	1.797	9,1%
Autoveicoli per il trasporto di persone di cilindrata >3000 cc	1.660	8,4%
Nichel non legato	1.003	5,1%
Stagno non legato	419	2,1%
Oli di petrolio o di minerali bituminosi, diversi dagli oli greggi;	333	1,7%
Medicinali, confezionati in dosi, per vendita al dettaglio.	243	1,2%

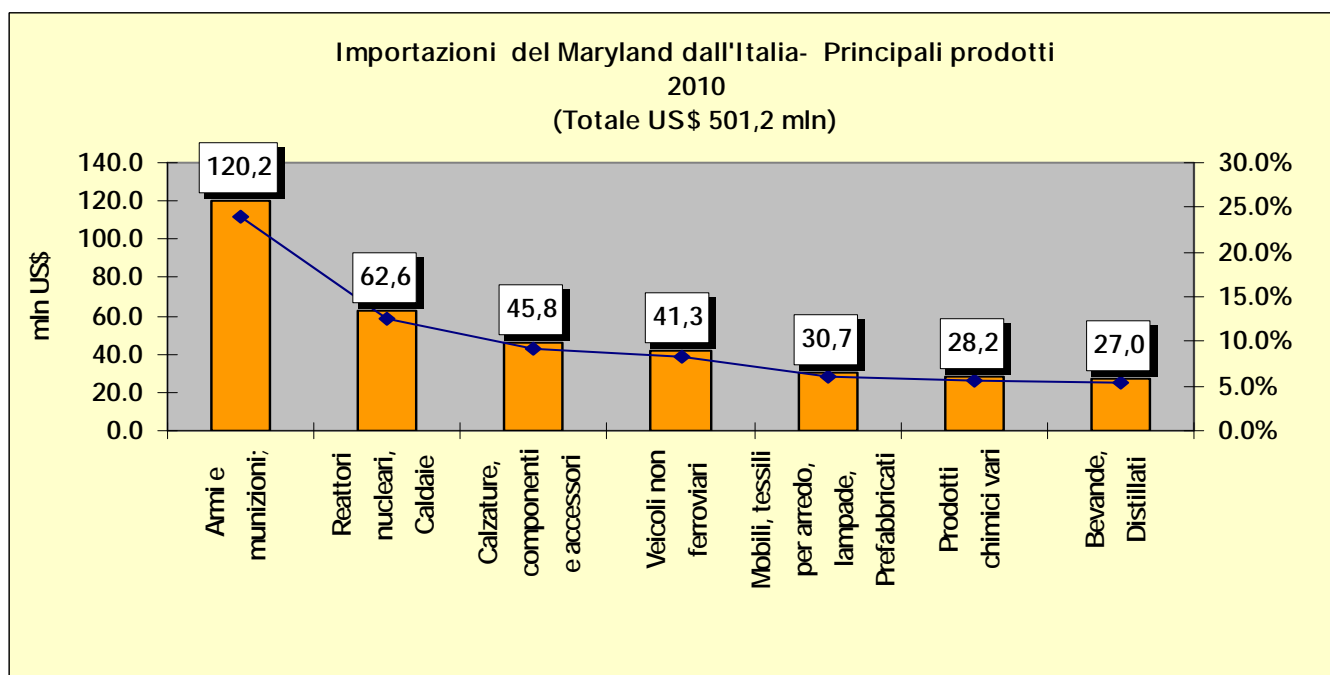
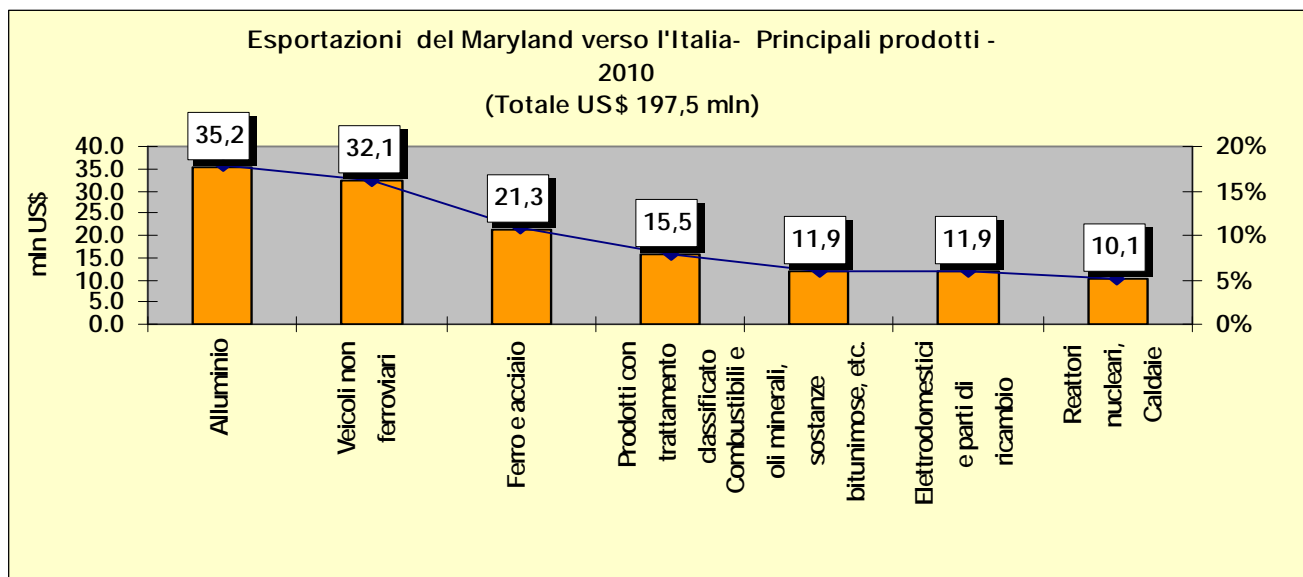
INTERSCAMBIO CON L'ITALIA

Esportazioni del Maryland verso l'Italia Principali prodotti 2010 (in mln US\$)		
Totale	197,5	% sul Totale
Alluminio e articoli in alluminio	35,2	17,8
Veicoli ferroviari	32,1	16,3
Ferro e acciaio	21,3	10,8
Prodotti con trattamento classificato	15,5	7,9
Combustibili minerali, oli minerali, sostanze bituminose, etc.	11,9	6,1
Elettrodomestici e pezzi di ricambio	11,9	6,0
Reattori nucleari, Caldaie	10,1	5,1

Importazioni del Maryland dall'Italia Principali prodotti 2010 (in mln US\$)		
Totale	501,2	% sul Totale
Armi e munizioni;	120,2	24,0%
Reattori nucleari, Caldaie	62,6	12,5%
Calzature, componenti e accessori	45,8	9,1%
Veicoli non ferroviari	41,3	8,2%
Mobili, tessuti per arredo, lampade, prefabbricati	30,7	6,1%
Prodotti chimici vari	28,2	5,6%
Bevande, Distillati	27,0	5,4%

INTERSCAMBIO COMMERCIALE TRA MARYLAND E ITALIA (mln US\$)			
	2009	2010	Var%
Import dall'Italia	444,3	501,2	12,8%
Export in Italia	178,6	197,5	10,5%
Saldo	(266)	(304)	

ELABORAZIONE GRAFICA DELL'INTERSCAMBIO CON L'ITALIA



INVESTIMENTI DIRETTI ESTERI (IDE)

Dati di sintesi - IDE dal mondo (2008)

Stock di Capital in PPE ¹	13,1 mld\$ (21° tra gli Stati)
Numero società estere presenti	690
Totale posti lavoro creati da società estere <i>di cui</i> nel settore manifatturiero	120.900 31.800
% forza lavoro impiegata da società estere	3,6 %

Tra le principali società estere presenti:

AEGON	GlaxoSmithKline	Siemens
Allianz	Heineken	Teva Pharmaceuticals
BAE Systems	HSBC Holdings	Thomson Reuters
bioMerieux	InterContinental Hotels	ThyssenKrupp
BP	Maersk	T-Mobile
Bridgestone	Nestlé	TOTAL Holdings
Daimler	Novartis	Toyota Motor
Diageo	Philips Electronics	Tyco International
Ericsson	Rolls-Royce	Unilever
Generali	Saint-Gobain	Zurich

Stock di IDE calcolati in PPE - Primi 10 Stati ² 2007 - (mlnUS\$)		
Totale 50 Stati	1.293.735	% sul totale
Texas	128.424	9,9
California	108.572	8,4
New York	80.474	6,2
Illinois	48.626	3,8
Ohio	43.438	3,4
Pennsylvania	39.824	3,1
New Jersey	38.425	3,0
Florida	35.052	2,7
Alaska	34.473	2,7
Louisiana	31.226	2,4

Maryland - Principali paesi investitori 2007- Stock di capitali in PPE (mlnUS\$)	
Totale da tutti i paesi	13.016
Regno Unito	2.443
Olanda	1.791
Germania	1.761
Giappone	1.066
Svizzera	1.028
Francia	759
Canada	707
Italia (2006)*	193

INVESTIMENTI E PRESENZA ITALIANA

Lo stock di investimenti italiani nel Maryland, calcolato in PPE al costo storico, è di circa 193 milioni di dollari.

Risultano essere presenti stabilmente nello Stato di Maryland una ventina di società italiane, pari all'1,6% del numero totale delle aziende italiane negli USA.³ Complessivamente le aziende italiane che si sono insediate nel Maryland appartengono prevalentemente ai settori della meccanica-elettromeccanica, armi sportive, sicurezza, edilizia, alimentari e bevande e chimica/farmaceutica. Tra queste: **Beretta USA** e **Benelli USA** (armi da fuoco), **Maccaferri** (prodotti e ingegneria per edilizia), **HMS Host (Gruppo Autogrill Spa)** - servizi di ristorazione e retail per i viaggiatori), **Porphry USA** (piastrelle/materiali per edilizia), **Fila USA** (abbigliamento/calzature) e **Sigma-Tau** (farmaceutica).

Presenza di aziende italiane in USA Primi 10 Stati ⁴		
Totale USA	1275	% sul totale
New York	231	18,1
Florida	186	14,6
California	118	9,3
Illinois	84	6,6
North Carolina	81	6,4
Texas	76	6,0
Georgia	76	6,0
New Jersey	65	5,1
Pennsylvania	36	2,8
Michigan	27	2,1

Al 2006, le aziende italiane nello Stato del Maryland davano lavoro a circa 3500 persone, pari al 2,7% del totale degli occupati delle filiali italiane negli USA (circa 107.000).

Presenza di azienda italiana in USA Confronto tra gli stati del Nord-Est ⁵		
Totale USA	1275	% sul totale
New York	231	18,1
New Jersey	65	5,1
Pennsylvania	36	2,8
Maryland	20	1,6
Connecticut	17	1,3
Massachusetts	12	0,9
New Hampshire	8	0,6
Rhode Island	4	0,3
Delaware	2	0,2
Vermont	2	0,2
Maine	0	0,0

Per la lista completa delle aziende italiane nel Maryland contattare l'Ufficio di New York

newyork@ice.it

COME INVESTIRE NELLO STATO DEL MARYLAND

Negli Stati Uniti le società sono sottoposte alle leggi dello Stato in cui operano. Pertanto, se un'azienda intende operare in più di uno stato, deve registrarsi presso la Segreteria di ciascuno di questi.

La **GUIDA AGLI INVESTIMENTI per gli Stati Uniti**, realizzata dall'Ufficio di New York e scaricabile gratuitamente dal sito

<http://www.ice.gov.it/estero2/usa/default.htm>.

offre una panoramica di quelle che sono le condizioni per operare ed investire negli Stati Uniti.

Come tutti gli Stati americani, anche il Maryland ha l'obiettivo di attirare investimenti provenienti dall'estero. Il [Maryland Department of Business and Economic Development](#) (DBEC) è l'Agenzia statale che gestisce le attività volte all'attrazione di IDE, in coordinamento con una varietà di altre agenzie a livello locale, preposte allo sviluppo economico. Tramite la **Division of International Investment and Trade** (divisione per gli investimenti e il commercio internazionale) assiste le società straniere intenzionate a espandersi negli Stati Uniti.

I servizi e l'assistenza agli investitori sono forniti a titolo gratuito.

La gamma di incentivi, finalizzati ad agevolare l'avviamento di nuove attività e l'espansione di quelle già esistenti, per facilitare la crescita economica, lo sviluppo delle aree a basso reddito, e per creare nuovi posti di lavoro, è ampia, ma, in generale, può concretizzarsi in:

- sovvenzioni
- prestiti a bassi tassi d'interesse
- esenzioni fiscali sull'acquisto di materiali
- crediti d'imposta
- certificati obbligazionari statali imponibili e non imponibili
- vari altri tipi di facilitazioni

Sono privilegiati i progetti che possono avere un impatto economico e sociale rilevante per il territorio.

Per accedere agli incentivi delle singole amministrazioni locali è necessario possedere alcuni requisiti che riguardano, ad esempio:

- l'ammontare dell'investimento
- il numero dei posti lavoro creati
- il valore aggiunto per il territorio

Nessuno degli incentivi è automatico. Il pacchetto offerto è un accordo negoziato tra la società interessata ad insediarsi nel territorio e le Autorità competenti locali (contee, comuni), dopo che queste hanno verificato la compatibilità e l'impatto sociale del progetto sul territorio.

Nella seguente sezione sono riportati alcuni dei principali programmi che il Maryland ha implementato a favore delle imprese che intendono investire sul territorio.

Agevolazioni per investire del Governo italiano

SIMEST

La SIMEST è l'ente pubblico italiano che sostiene gli investimenti italiani all'estero. Gli Stati Uniti restano un Paese importante, dove i costi di trasporto e un dollaro sempre più debole favoriscono una strategia di internazionalizzazione che prevede appunto la produzione all'estero. Per ogni informazione riguardo alle agevolazioni e alle possibilità offerte dalla SIMEST alle aziende che intendessero investire negli Stati Uniti, si rimanda al sito www.simest.it.

ALCUNI TRA I PRINCIPALI PROGRAMMI PER INCENTIVARE GLI INVESTIMENTI NELLO STATO

INCENTIVI FINANZIARI E FISCALI

Maryland Venture Fund - Varato nel 1994 è la principale fonte di finanziamenti per investimenti in start-up nei settori ad alta tecnologia. Consiste di vari programmi di finanziamenti che coprono tutte le fasi dall'avviamento di nuove attività. Dal 1994 ha investito 45 milioni di dollari in 175 aziende.

Maryland Industrial Development Financing Authority (MIDFA) - Ha il compito di attrarre finanziamenti da parte del settore privato in progetti industriali di sviluppo economico in aree prioritarie. L'MIDFA emette obbligazioni con e senza imposte e assicura l'investimento.

Direct Loans and Guarantees - Prestiti diretti e garanzie, offerti tramite vari programmi, fra i quali il **Community Development Block Grant Program-Economic Development (CDBG-ED)**, che consiste in sovvenzioni alle giurisdizioni locali per opere pubbliche, miglioramento di infrastrutture e creazione di occupazione.

Maryland Economic Adjustment Fund - Fondo di 2 milioni di dollari alimentato congiuntamente dalla U.S. Economic Development Administration (Agenzia Federale) and dallo Stato del Maryland per assistere le piccole società a finanziare progetti di ammodernamento degli impianti, di commercializzazione di nuove tecnologie e di accesso a nuovi mercati.

Maryland Small Business Development Financing Authority (MSBDF) - Facilita finanziamenti a piccole aziende e a quelle i cui titolari sono persone socialmente ed economicamente svantaggiate. Consiste in diversi programmi, tra i quali: contratti a scadenza per finanziamenti diretti fino a 500.000 dollari, prestiti diretti e garanzie, assicurazioni e partecipazione azionaria.

MARYLAND ECONOMIC DEVELOPMENT ASSISTANCE AUTHORITY AND FUND (MEDAAF)

Fondo per l'offerta di prestiti a lungo termine a tassi agevolati. Consiste di cinque programmi diversi, mirati ad aree e/o settori industriali specifici. Gli aiuti non possono superare il 70% del costo totale del progetto:

Local Economic Development Opportunity - Aiuti per imprese ritenute prioritarie dalle amministrazioni locali, che devono garantire per l'impresa e parteciparvi con prestiti diretti o sovvenzioni per un ammontare pari ad almeno il 10% dell'assistenza statale. I prestiti possono raggiungere un massimo di 5 milioni di dollari.

Direct Assistance to Local Jurisdictions - Assistenza finanziaria destinata alle amministrazioni locali per progetti di sviluppo economico. Fino a 3 milioni di dollari per acquisizioni di terreni, miglioramento delle infrastrutture e acquisizione di attivi fissi (fixed assets), fino al 70% del costo dello studio di fattibilità e fino al 50% del costo per predisporre il piano di sviluppo economico locale.

Export Development Program - Prestiti a tassi agevolati alle piccole aziende per assisterle ad esportare

Significant Strategic Economic Development Opportunities - Sovvenzioni in forma di prestiti ad aziende private, fino ad un massimo di 10 milioni di dollari o del 20% del saldo corrente del Fondo, per progetti di sviluppo economico con significativo impatto a livello statale e /o regionale.

Economic Development Opportunities Fund (Sunny Day Fund) Fondo per promuovere la partecipazione statale in opportunità di sviluppo economico straordinarie che prospettano ritorni importanti in termini economici e d'impiego. Il fondo è amministrato dal dipartimento dello sviluppo economico e imprenditoriale e offre prestiti rotativi ad imprese che devono attenersi ai seguenti requisiti:

- o Situazione finanziaria stabile e profili di rischio minimo
- o In grado di accedere con propri mezzi a fonti di finanziamento tramite istituzioni finanziarie e mercati dei capitali.
- o Un investimento di capitale da parte dell'impresa (5 dollari per ogni dollaro prestato dal Fondo). Il beneficiario deve creare e mantenere impiego specialmente in zone con alta disoccupazione.

Smart Growth Economic Development Infrastructure - Fornisce assistenza finanziaria per la creazione di parchi industriali e altre infrastrutture necessarie per il rilancio di aree in declino economico. Beneficiari: imprese private, amministrazioni locali.

Biotechnology Investment Tax Credits - Crediti d'imposta sul reddito per investimenti di capitali di avviamento in società private nel settore Biotech. Il credito è pari al 50% dell'investimento nel corso dell'anno fiscale e non può eccedere 250.000 dollari.

BRAC Revitalization and Incentive Zone Program - Programma economico per la conversione a nuovi usi e il rilancio di aree ex-basi militari chiuse nell'ambito del programma federale per la chiusura e consolidazione delle basi militari (BRAC).

Empowerment Zone Incentives e Enterprise Zone (EZ) Tax Credits - Si tratta di aree sottosviluppate che soffrono di problemi sociali quali: disoccupazione, basso reddito, calo demografico e basso valore degli immobili. Le amministrazioni locali, per far fronte a tale situazione, concedono crediti di imposta e/o esoneri fiscali a favore delle aziende interessate ad investire in progetti finalizzati al miglioramento e all'industrializzazione di tali distretti. Gli incentivi offerti dal Maryland includono riduzione delle imposte sugli immobili e sui redditi aziendali per ciascun posto lavoro creato. Attualmente ci sono 28 EZ nel Maryland.

Job Creation Tax Credit - Crediti d'imposta per la creazione di nuovi posti lavoro in aree prioritarie, vincolati a certe condizioni negoziate caso per caso. Nella maggior parte dei casi, il credito è pari al 2,5% del salario annuale, fino ad un massimo di 1000 dollari per ogni nuovo posto creato.

One Maryland Tax Credit - Sotto questo programma le aziende che investono in progetti ad alto impatto economico ed occupazionale in contee designate indigenti e da recuperare economicamente, possono qualificarsi per crediti d'imposta fino a 5,5 milioni di dollari sul reddito della nuova attività.

Research and Development Tax Credit - Per gli investimenti in Ricerca e Sviluppo il Maryland offre crediti d'imposta pari al 3% delle spese eleggibili sostenute. Se le spese sostenute superano la media annuale delle spese in R & S sostenute dall'azienda nei precedenti quattro anni, il credito d'imposta può arrivare al 10%.

Brownfields Tax Incentive - Sovvenzioni e crediti d'imposta sugli immobili per investimenti nella bonifica e lo sviluppo di siti industriali contaminati.

Maryland Energy Administration - È l'Agenzia statale che gestisce una vasta gamma di incentivi, fra i quali crediti d'imposta, prestiti e sovvenzioni, per promuovere l'utilizzo di energie pulite e sostenibili. Tra questi:

- **Solar Grants** – finanziamenti fino a 10.000 dollari per l'installazione di sistemi ad energia solare sia per residenziale che commerciale.
- **Geothermal Heat Pump Grants** – Finanziamenti fino a 10.000 per l'installazione di sistemi per riscaldamento geotermico.
- **Green Building Tax Credit** – Crediti d'imposta fino all'8% del totale dei costi per la costruzione o il rinnovo di edifici "verdi", ovvero ad alta efficienza energetica. L'edificio deve essere di almeno 2000m².
- **Clean Energy Production Tax Credit** – credito d'imposta sulla produzione di elettricità generata utilizzando energia eolica, geotermale, solare, idrica e bio-massa.

Per approfondimenti e informazioni aggiornate sugli incentivi del Maryland, consultare:

<http://choosemaryland.org/Pages/default.aspx>

<http://choosemaryland.org/businessresources/Pages/AccessstoCapital.aspx>

SISTEMA FISCALE

Oltre alla tassazione a livello federale, le società sono anche soggette a tassazione sia nello Stato di costituzione che in altri Stati dove producono reddito, e l'imposizione fiscale varia notevolmente da Stato a Stato.

Come gli altri Stati, il Maryland ha una imposizione fiscale societaria calcolata sul reddito imponibile ivi prodotto, sulle vendite e sul valore della proprietà.

Si elencano qui di seguito alcune delle principali imposte applicate nello Stato Del Maryland:

- **Corporate Income Tax:** tassa sul reddito netto tassabile dell'impresa. Aliquota pari al 8,25%
- **Personal Income Tax:** tassa sul reddito personale dei residenti statali. Il Maryland ha sette livelli di tassazione sul reddito: da 2% fino ad un massimo del 5,5% per reddito oltre i 500.000 dollari.
- **Sales and Use Tax:** questa imposta, simile all'IVA, è applicata nella misura del 6% sulle vendite e sull'uso di beni personali tangibili.
- **Property Tax:** è l'imposta sugli immobili ed è basata sull'intero valore del bene. Il Maryland è uno degli Stati che lo impone a livello statale, della contea e locale. Le aliquote variano da municipalità a municipalità. L'ufficio per lo Sviluppo Economico del Maryland può provvedere a fornire tutte le informazioni sulle imposte fondiari per qualsiasi area dello stato.

Per informazioni dettagliate sul sistema fiscale si rimanda all'Ufficio del [Comptroller of Maryland](#), l'Agenzia delle Imposte statali, fonte ufficiale di informazione, documentazione e modulistica sul regime fiscale del Maryland.

Per quanto riguarda la classifica del "clima fiscale" (l'insieme di condizioni fiscali che hanno un impatto sugli investimenti), il Maryland è 44° (1° carico fiscale più leggero, 50° più pesante) nell'indice elaborato dalla Tax Foundation, confrontando le 5 imposte ritenute di maggior impatto per un'impresa: sul reddito societario, sul reddito persone fisiche, sul consumo, sull'assicurazione contro la disoccupazione e sulla proprietà immobiliare, residenziale e commerciale (V. tabella qui sotto).

CONFRONTO DEL "CLIMA FISCALE" TRA GLI STATI DEL NORDEST – 2010⁶

Stato	Indice Complessivo e Classifica	Imposta Reddito Societario	Imposta Reddito Personale	Imposta al Consumo		Imposta Assicurazione contro disoccupazione Min/Max, soglia salariale(\$)	Imposta Media su proprietà immobiliare: % su valore medio immobile
				Tasso statale	Tasso locale		
Connecticut	47	7,5% > 0\$	3% < 10000; 5% < 500.000 \$; 6,5% > 500.000\$	6,00 %	0%	1,90% a 6,80%, 15,000\$	1,63 %
Delaware	8	8,7% > 0\$	da 2,2% < 5.000\$ a 6,95% > 60.000\$	0%	0%	1,00% a 8,00%, 10,500	0,43 %
Maine	31	da 3,5% < 25.000\$ a 8,93% > 250.000\$	da 2,0% < 5.000\$ a 8,5% > 19.950\$	5,00 %	0%	0,44% a 5,40%, 12,000	1,09 %
Maryland	44	8,25 % > 0\$	2% > 0 a 5,5% > 500.000	6,00 %	0%	0,60% a 9,00%, 8,500	0,87 %
Massachusetts	32	8,25 % > 0\$	5,3 % > 0 \$	7,00 %	0%	1,26% a 12,27%, 14,000	1,04 %
New Hampshire	7	8,5 % > 0\$	5,0 % > 0 \$	0%	0%	0,10% a 6,50%, 8,000	1,86 %
New Jersey	48	9,0 % > 0\$	da 1,4% < 20.000\$ a 8,97% > 500.000\$	7,00 %	0%	0,30% a 5,40%, 28,900	1,89 %
New York	50	7,1 % > 0\$	da 4,0 % < 8.000\$ a 8,97% > 500.000\$	4,00 %	4,52%	0,70% a 8,70%, 8,500	1,23 %
Pennsylvania	26	9,99 % > 0\$	3,07 % > 0\$	6,00 %	0,34%	1,84% a 13,15%, 8,000	1,35 %
Rhode Island	42	9,0 % > 0	da 3,75 % < 55.000\$ a 5,99% > 125.000\$	7,00 %	0%	1,69% a 9,79%, 18,000	1,35 %
Vermont	38	da 6,0% < 10.000\$ a 8,5 > 25.000\$	da 3,55 % < 34.500\$ a 8,95% > 379.150\$	6,00 %	0%	0,80% a 6,50%, 8,000	1,59 %

APPALTI E CONTRATTI DI FORNITURA

La strategia delle amministrazioni governative statali in materia di contratti di appalto rispecchia quella federale e mira a scoraggiare la fuoriuscita di capitali e a salvaguardare l'occupazione nello Stato.

La preferenza quindi è data alle società locali. Alle aziende italiane interessate a partecipare ad appalti pubblici del Maryland è consigliato di stabilire una presenza diretta nello Stato e/o accordi con società locali per partecipazioni in sub-appalto. Una volta stabiliti tali accordi, una buona procedura da seguire è quella di mettere il proprio nome nelle mailing list degli enti statali offerenti.

ENTI STATALI RESPONSABILI PER L'AGGIUDICAZIONE DI CONTRATTI DI APPALTO:

- **Department of Budget and Management (DBM)** - Ha prevalentemente un ruolo di controllo, supervisione e autorizzazione delle altre agenzie statali e locali che indicano gare d'appalto per la fornitura di servizi e prodotti, e inoltre fornisce informazioni e consulenza sulle procedure per accedere alle gare e su come iscriversi nell'albo dei fornitori. Tramite i siti specializzati del DBM, <http://dbm.maryland.gov/agencies/procurement/Pages/ProcurementHome.aspx> e <http://dbm.maryland.gov/Pages/DivProcUnit.aspx>, è possibile accedere gratuitamente agli annunci di appalti e di contratti di fornitura di tutte le agenzie statali.
- **Department of General Services** - dipende dal DBM, ed è la principale agenzia statale per le gare di fornitura di una varietà di prodotti e servizi per le amministrazioni statali e locali, alle quali è possibile accedere da un unico sito interattivo: <https://ebidmarketplace.com/>
- **Department of information Technology**, è la divisione del DBM incaricata della gestione e manutenzione della rete telematica statale e del procurement dei prodotti e dei servizi necessari per tale compito: <http://doit.maryland.gov/pages/default.aspx>

CONCLUSIONI: OPPORTUNITÀ PER LE AZIENDE ITALIANE

La posizione del Maryland nel centro della costa orientale – vicino alla capitale, Washington D.C. e nel cuore di uno dei più estesi mercati di consumo degli Stati Uniti – ne fa un centro nevralgico del commercio negli USA.

Avere una sede nel Maryland significa essere vicini ad una miriade di Agenzie governative, Centri di ricerca e partner strategici, statunitensi e internazionali, come, ad esempio, l'Ente governativo che si occupa della regolamentazione dei prodotti alimentari e farmaceutici (Food and Drug Administration, FDA), il Dipartimento dell'Agricoltura degli Stati Uniti (U.S. Department of Agriculture, USDA), l'Istituto Nazionale di Sanità (National Institute of Health, NIH) e molti altri, tutti situati nello stato del Maryland.

Gli investitori esteri hanno accesso a incentivi competitivi, a un tessuto universitario dinamico e a un'estesa gamma di servizi all'impresa grazie agli importanti fondi federali destinati alla ricerca, a una consolidata cultura manifatturiera e a un ottimo livello di infrastrutture e servizi.

Il Maryland offre delle ottime opportunità nei settori delle biotecnologie, delle telecomunicazioni / informatica, della difesa / sicurezza e delle tecnologie ambientali, che come visto sono quelli più dinamici dell'economia dello Stato.

Nei settori manifatturieri lo Stato dispone delle infrastrutture necessarie per investimenti in attività produttive, sia per manifatture di prodotti industriali che di consumo, in particolare nei settori della meccanica, dell'elettronica, dell'aerospazio e dei mezzi di trasporto.

Le aziende italiane possono valutare insediamenti diretti e/o accordi di ricerca congiunta, joint-venture o altri tipi di collaborazione con società e centri di ricerca locali, e usufruire del sostegno delle strutture destinate alla ricerca e sviluppo e della rete di programmi di finanziamento pubblico e privato.

Per le aziende estere i vantaggi di aprire una filiale nel Maryland sono molteplici, ma è soprattutto la collocazione geografica del Maryland, strategicamente situata vicino la capitale, Washington, D.C. e a tutte le Agenzie e ai Centri di ricerca del governo federale, che rendono il Maryland uno dei poli di sviluppo più interessanti e competitivi della nazione.

Note relative alla sezione sugli Investimenti Diretti Esteri (IDE)

¹ I dati più frequentemente utilizzati per dare un'idea, *seppur molto approssimativa*, dell'entità della presenza estera nei singoli stati, sono le cifre del **Bureau of Economic Analysis (BEA)**, che riportano i "Gross Property, Plant, and Equipment" (PPE), ovvero, gli Investimenti Interni Fissi Lordi, tra cui terreni, diritti minerari, edifici, strutture, impianti e attrezzature utilizzati per la produzione, rilevati al costo storico.

- **N.B.** -Il BEA, a causa di tagli nel suo budget operativo, a partire dal sondaggio del 2008 delle filiali americane di società estere, ha eliminato una serie di rilevazioni, tra cui, quasi tutti i dettagli sugli IDE a livello statale. Pertanto, non è possibile aggiornare oltre il 2008 i dati sugli investimenti verso i singoli stati. In particolare, poi, i dettagli che riguardano gli IDE italiani, non sono disponibili oltre il 2006.

² Dati più recenti pubblicati dal BEA sugli IDE verso i singoli Stati

³ Secondo le rilevazioni di quest' Ufficio le aziende italiane in USA sono, in totale, 1.275

⁴ Vedi nota n.4

⁵ Stati di competenza geografica per i quali l'Italian Trade Commission di New York redige profili economico/commerciali

⁶ Vedi nota n. 7 & n.6

Fonti primarie dei dati utilizzati per l'elaborazione del presente profilo

- U.S. Dept. of Commerce
- Bureau of the Census
- Bureau of Economic Analysis (BEA)
- Siti internet di varie agenzie governative Statali

*N.B.

Il presente profilo è inteso soltanto per fornire agli operatori italiani interessati ad investire negli USA un primo confronto orientativo di facile consultazione sugli Stati di competenza geografica dell'Italian Trade Commission di New York, che non si assume alcuna responsabilità per eventuali errori od omissioni contenuti all'interno del documento.

Agli investitori italiani che volessero costituire una struttura operativa negli USA è consigliato di rivolgersi per approfondimenti allo scrivente Ufficio e/o alle Agenzie di Statali competenti, per un attento esame dell'offerta dei singoli Stati e dei requisiti per operare in determinati settori.

L'Ufficio di New York resta a disposizione per ogni ulteriore informazione, per fornire nominativi di professionisti e service provider locali e per offrire servizi d'assistenza personalizzata a tutti coloro che vorranno approfondire ulteriormente ed intraprendere affari nello Stato del Maryland.

Italian Trade Commission - NEW YORK

33 East 67th Street

New York, NY 10065

Tel.: 001 (212) 980-1500

Fax: 001 (212) 758-1050

Web: www.italtrade.com

E-mail: newyork@ice.it